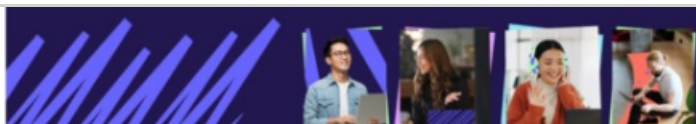


Michael Page

Regional Sales Manager

Regional Sales Manager

Job Information

Recruiter[Michael Page](#)**Job ID**

1607318

Industry

Other

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

13 million yen ~ 15 million yen

Refreshed

August 26th, 2026 00:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

セールスマネージャーとして、日本の工業・製造業界における営業活動を推進します。営業部門をリードし、戦略的な営業計画を実行する役割を担います。

企業情報

このポジションは、日本を拠点とする工業・製造業界の企業での募集です。

職務内容

- 営業戦略の策定および実行を通じて、売上拡大を推進する
- 新規顧客の開拓および既存顧客との関係を強化する
- 市場動向をモニタリングし、営業活動に反映する
- 営業チームのリーダーシップを発揮し、目標達成をサポートする
- 業績報告を作成し、経営陣に報告する
- 顧客ニーズを分析し、サービスや製品提案に活用する

- ・部門横断的なプロジェクトや提案活動に参加する

条件・待遇

- ・フルリモート勤務可能
- ・通勤手当支給
- ・社会保険および健康保険完備

ご興味のある方は、応募をご検討ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

Required Skills

理想的な候補者に求める経験・スキル：

- ・工業・製造業界での営業経験があること
- ・営業戦略の策定および実行の実務経験
- ・顧客との良好な関係を構築できる能力
- ・リーダーシップを発揮し、チームをまとめる能力
- ・市場動向を把握し、業務に反映するスキル

Company Description

このポジションは、日本を拠点とする工業・製造業界の企業での募集です。