

企業法務担当弁護士（日本）| ゲーム・テクノロジー業界

年収1,500万円以上 | ゲーム業界 | 国際法務 | ハイブリッドWFH

Job Information

Hiring Company
Xsolla Japan

Job ID
1607309

Industry
Gaming

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
15 million yen ~ 17 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
会社の規定に準ずる

Holidays
会社の規定に準ずる

Refreshed
November 25th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 6 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 商業契約、人事労務、ガバナンス、規制対応など日本事業の法務全般を担当
- グローバル案件を支援し、日本事業の法的リスクを管理しながら事業成長を後押しできる
- 世界各国の法務チームや外部法律顧問と連携し、国際的な環境で専門性を発揮できる
- 東京勤務ながらハイブリッドリモートワークが可能で、年収1500万円以上を目指せる高待遇のポジション

【業務内容】
当社の国際法務チームに加わる「日本担当の企業法務弁護士」を募集しています。

＜具体的には＞

- ライセンス契約、ベンダー契約、販売契約、提携契約など、多岐にわたる商業契約の起草、レビュー、交渉
- 採用、解雇、現地の労働法規制への準拠など、日本の雇用および人事に関する事項について助言を行う
- 法人管理、株主間契約、および日本特有の取締役会レベルの問題について、コーポレートガバナンスに関する助言を提供する
- 複数の専門分野にわたる日本の外部法律顧問との関係管理および業務調整を行う
- Xsollaの事業運営に影響を与える日本の規制動向を監視し、助言を行う
- クロスボーダー取引を支援し、複数の法域にまたがる案件についてグローバルな法務チームと連携する
- 日本国内の全事業運営における法的リスクを特定し、その軽減を図る

■当社について：
Xsollaは、開発者がビデオゲーム業界に固有の課題を解決できるよう支援する、堅牢なツールとサービスを備えたグローバルなコマース企業です。インディーからAAAタイトルまで、多くの企業がXsollaを「マーチャント・オブ・レコード」として提携し、ゲームの資金調達、配信、マーケティング、収益化を実現しています。ビデオゲームの未来を信じる姿勢に基づき、Xsollaは機会を結びつけ、クリエイターに新たなリソースを継続的に提供するという使命を確固として掲げています。カリフォルニア州ロサンゼルスに本社を置き、同地で法人登記されているXsollaは、マーチャント・オブ・レコードとして事業を展開し、これまでに1,500社以上のゲーム開発者が世界中のより多くのプレイヤーにリーチし、ビジネスを成長させることを支援してきました。収益化の道や成功への手段が増えることで、開発者はゲーム制作を存分に楽しむために必要なすべてを手に入れることができます。詳細については、xsolla.comをご覧ください。

※この職位の職務および責任は、組織の目標達成や個人の成長を支援するため、時間の経過とともに変化する場合があります。本職務記述書は、遂行される業務の一般的な性質およびレベルを概説することを目的としており、必要なすべての職務、責任、および資格を網羅的に列挙するものではありません。

【雇用形態】
正社員

【給与】
105,000米ドル + ボーナス支給対象

【就業時間】
会社の規定に準ずる

【勤務地】
東京
※ハイブリッドWFH

【休日休暇】
会社の規定に準ずる

【待遇・福利厚生】
会社の規定に準ずる

Required Skills

【必須要件】

- 著名な法律事務所または企業の社内法務部門において、企業法務担当弁護士として7年以上の実務経験があること
- 日本における弁護士資格を有すること（弁護士資格または同等の資格が必要）
- 日本市場および世界市場における、多種多様な複雑な契約や企業法務に関する交渉および文書作成において、深い専門知識を有すること
- ライセンス契約、ベンダー契約、人事・労務問題など、企業内法務の幅広い対応経験を有すること
- 日本語および英語について、書面・口頭の両方で業務上完全に流暢であること（必須）
- 優れた分析力、コミュニケーション能力、対人スキル
- 自主的に業務を遂行し、複数の優先事項を管理し、グローバルに分散した組織において効果的に業務を遂行できる能力

【歓迎要件】

- ゲーム、エンターテインメント、またはテクノロジー業界での実務経験がある方を優遇

【求める人物像】
細部にまで気を配り、自発的に行動し、チームワークを重視できる方を求めています。
理想的な候補者は、ペースの速く、非常にダイナミックな環境で力を発揮でき、会社法、交渉、および幅広い商業契約に関する深い専門知識をお持ちの方です。主にXsollaの日本事業における社内弁護士として、ライセンス契約やベンダー契約から、現地の人事問題やコーポレートガバナンスの問題に至るまで、あらゆる事項について助言を行います。

優れた分析力、卓越した口頭でのコミュニケーション能力、そして日本語と英語の両方で契約書を作成する能力が必須です。ゲーム業界での実務経験がある方は、特に歓迎します。
世界で最も洗練された法規制市場の一つにおいて、法的リスクを管理しつつビジネスの成長を後押しすることに情熱をお持ちの方からのご応募を心よりお待ちしております。

【選考について】
※応募書類を提出することにより、最終面接段階終了後、法律で認められている範囲において、Xsollaが身元調査を行うことに同意したものとみなされます。すべての調査は現地の規制に準拠して行われ、ご提供いただいた情報は機密として取り扱われます。Xsollaはプライバシーを重視しており、採用プロセスにおいて取得した個人データを販売したり、外部に提供

したりすることはありません。「個人情報の保護に関する法律（APPI）」を含む適用されるデータ保護法に従い、Xsollaはお客様の個人情報を保護し、プライバシーを尊重することをお約束します。データプライバシーに関するお問い合わせは、careers@xsolla.com までご連絡ください。

Company Description