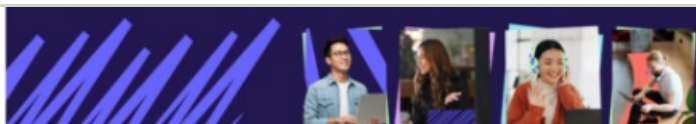


Michael Page

セールスエンジニア

セールスエンジニア

Job Information

Recruiter[Michael Page](#)**Job ID**

1607301

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7.5 million yen ~ 9 million yen

Refreshed

September 23rd, 2026 00:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

営業エンジニアとして、産業/製造業界のクライアントに対して技術的なサポートとソリューション提案を行うポジションです。顧客のニーズを理解し、最適な製品やサービスを提供する役割を担います。

企業情報

このポジションは、産業/製造業界における企業での募集です。

職務内容

- ・ クライアントへの製品やサービスに関する技術的な説明と提案
- ・ 顧客の要望や課題をヒアリングし、最適なソリューションを提供
- ・ 営業チームと協力し、売上目標の達成を推進
- ・ 市場動向や競合製品のモニタリングを実施
- ・ 製品トレーニングや技術サポートの提供
- ・ 提案書や技術資料の作成

- 顧客との関係を構築し、長期的なビジネスパートナーシップを促進
- 社内外の関係者と連携し、プロジェクトを成功に導く

条件・待遇

- 通勤手当支給
- 社会保険完備
- 健康保険加入

ご興味をお持ちの方は応募をご検討ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

Required Skills

理想的な候補者に求める経験・スキル：

- 技術的な知識を活用した営業の実務経験
- 産業/製造業界での業務経験がある方が望ましい
- 顧客との効果的なコミュニケーションスキル
- チーム内外での協働能力
- 市場動向を理解し、技術的な提案を行う能力
- 日本語での高いビジネスレベルのコミュニケーションスキル

Company Description

このポジションは、産業/製造業界における企業での募集です。