

PR/087556 | Sales Account Executive (Japanese-English Bilingual)

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment USA

Job ID
1607237

Industry
IT Consulting

Job Type
Permanent Full-time

Location
United States

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
November 3rd, 2026 16:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Native Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Associate Degree/Diploma

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

職種　セールスアカウントエグゼクティブ

職務概要

グローバル企業にて、ITソリューションやネットワークサービスを中心とした提案営業を担当いただきます。経営層との折衝や長期的な顧客関係構築を通じて、企業の成長に貢献できるポジションです。コンサルティブセールスを得意とし、顧客ニーズに応じたソリューションを提供できる方に最適です。

職務内容

- 新規顧客の開拓および既存顧客への提案営業
- 見込み顧客の選定と評価（理想的な顧客基準に基づく）

- 経営層を含む意思決定者への価値提案とプレゼンテーション
- ネットワークインフラ、クラウド、カスタムアプリケーションなどのITソリューション販売機会の特定・評価
- 長期的な信頼関係の構築（Cレベル含む）
- 業界トレンドを活用した価値提案の策定
- 顧客対応の進捗管理、報告、新規ビジネス機会の発掘
- プロジェクト管理・運用チームとの連携（プリセールス・ポストセールス）
- 正確な売上予測情報の提供とパイプライン管理
- 営業目標達成に向けた活動の遂行

応募資格

- 学士号必須、MBAまたは関連する大学院学位歓迎
- 法人営業経験2～5年以上（通信業界経験尚可）
- コンサルティブセールスおよびアカウント管理経験
- 組織のあらゆるレベル（経営層含む）へのコミュニケーション、プレゼン、影響力
- 優れた交渉力、プレゼンテーション力、コミュニケーション能力
- 批判的思考と問題解決能力
- タイムマネジメント能力

勤務地　ニューヨーク州ニューヨーク市

勤務形態　オンサイト勤務

雇用形態　正社員 (エグゼンプト職)

給与　USD60,000-90,000

福利厚生　医療保険、歯科保険、眼科保険、401K確定拠出年金制度（会社によるマッチングあり）、基本生命保険およびAD&D、 有給休暇（休暇、病欠、フローティングホリデー）+ 13日の有給祝日

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: https://www.jac-recruitment.us/privacy-policy
Terms and Conditions Link: https://www.jac-recruitment.us/terms-of-use

Company Description