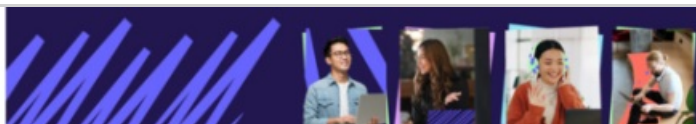


Michael Page

営業・事業責任者候補

営業・事業責任者候補

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1607043

Industry

Internet, Web Services

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 15 million yen

Refreshed

August 10th, 2026 09:48

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

急成長中の動画ソリューション事業において、営業の勝ちパターン構築から組織拡大までを推進する営業・事業責任者候補のポジションです。自ら商談を行いながら、商品戦略、営業プロセス設計、SFA/CRM運用、人材採用・育成を通じて事業成長をリードしていただきます。

企業情報

教育関連事業や法人向けソリューション事業を展開しており、将来的に多数の新規事業創出を目指しています。

現在は法人向け動画ソリューション事業の拡大フェーズにあり、営業体制の強化を重要な経営課題として位置付けています。

職務内容

法人向け動画ソリューション事業の営業戦略立案および売上拡大

ターゲット選定、商品ブラッシュアップ、価格設計の推進

リード獲得後の営業プロセス設計（インサイドセールス・フィールドセールス）

自ら商談を担当し、営業の成功パターンを確立

提案資料、営業資料、トークスクリプト、事例資料の作成

SFA/CRMを活用したパイプライン管理、売上予測、KPI管理

営業組織の採用・育成・マネジメント

営業体制を仕組み化し、事業のさらなる多角化・スケールを推進

条件・待遇

フルフレックスタイム制度

リモートワーク／在宅勤務可能

完全週休2日制

有給休暇

アニバーサリー休暇

ボランティア休暇（年3日）

特別休暇制度（未使用分の買い取り制度あり）

誕生日ギフト支給

定期健康診断

インフルエンザ予防接種補助

社内研修・教育サービス利用制度

歓迎ランチや懇親会補助制度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Takumi Nozaki on +813 6627 6070.

Required Skills

BtoB無形商材（SaaS、コンサルティング、広告、研修、DX支援等）における営業および営業マネジメント経験

Salesforce、HubSpot、kintone等のSFA/CRM運用経験

売上予測や営業会議運営を主導した経験

提案資料や営業コンテンツを自ら作成できる方

自身で営業の勝ちパターンを構築し、組織へ展開した実績

経営層や部門責任者クラスへの提案経験

Company Description

教育関連事業や法人向けソリューション事業を展開しており、将来的に多数の新規事業創出を目指しています。

現在は法人向け動画ソリューション事業の拡大フェーズにあり、営業体制の強化を重要な経営課題として位置付けています。