



東京/グローバルアカウント営業（世界シェアNo.1！プライム上場メーカー）

デクセリアルズ株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

デクセリアルズ株式会社

Job ID

1606691

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:45

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 有給休暇17日～24日（入社時より付与）【休日】完全週休二日制 夏季休暇 年末...

Refreshed

August 20th, 2026 13:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2370770】

【FY26_75】GSM本部 アカウント営業部 1課_グローバルアカウント営業/東京

1．大手北米コンシューマーITメーカーに搭載されるディスプレイ・カメラ向け材料の戦略立案、プロモーション（デザイン・イン・スベックイン）およびプロジェクトマネジメント

2．各海外販社（中国・韓国・台湾・シンガポール・米国）の営業活動の支援およびリード

【業務のやりがい・魅力】

- ・特定の海外著名企業に対し、製品の提案・プレゼンテーション・交渉を直接行う機会が多くあります。
- ・各海外販社の営業活動をリードする立場として、北米のみならずアジア各国への出張機会があります。また、将来的には海外赴任のチャンスもございます。

【身に付くスキル】

- ・英語力
- ・プロジェクトマネジメントスキル
- ・ネゴシエーションスキル
- ・プレゼンテーションスキル

■入社後のキャリアプラン

・入社直後は実務担当として経験を積んでいただき、数年以内に係長・課長としてチームを牽引していただくことを期待しています。

・入社半年以内には業務を一人で担当できるようになっていただき、海外出張もお任せします。将来的には、海外販社に駐在し、現地でローカルセールス兼マネージャーとして活躍いただく可能性もあります。

■働き方のイメージ

- ・組織で求めるポジション
- 次期係長を見据えた、実務担当

- ・出張頻度・出張先

国内：12回/月（栃木事業所+顧客）

海外：36回/年（中国・韓国を中心にベトナム、シンガポール、米国など）

- 部署の平均残業時間 25時間程度/月

- リモートワーク・フレックス制度の活用度合い

リモートワーク：34回/週。※業務状況による

フレックス制度：積極的に活用いただける環境です。

Required Skills

■必須要件

- ・ビジネスレベルの英語・顧客との交渉、プレゼンテーション、メール対応が可能なレベル（・安・TOEIC 700・800点）
- ・製造業における営業経験3年以上

■歓迎要件

- ・コンシューマーエレクトロニクス市場、特にディスプレイ・カメラ分野での営業経験・海外顧客向けの営業経験
- ・B2Bの営業経験（デザインイン、スペックインの商流理解のある方）

■求める人物像

- ・不明点を積極的に学び、主体的にキャッチアップできる向上心のある方
- ・顧客からの難題にも冷静に対応できる忍耐力と問題解決能力をお持ちの方

Company Description

スマートフォンや車載ディスプレイ向けに、異方性導電膜（ACF）、光学弾性樹脂（SVR）、反射防止フィルムなど、高い市場シェアを持つ高機能な電子部品・接合材料・光学材料を開発・製造・販売する電子材料メーカー