

【800 ~ 1100万円】Sales Engineer

外資系自動車メーカーでの募集です。 セールスエンジニアのご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
外資系自動車メーカー

Job ID
1606200

Industry
Automobile and Parts

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture

Salary
8 million yen ~ 11 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
November 27th, 2026 03:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2400406】
■日本の自動車メーカー向けコネクションシステムの技術営業を担当頂きます。顧客の要望を海外開発拠点に伝え、最適な製品開発を支援する橋渡し役として活躍頂くポジションです。

・CS（コネクションシステム）セグメントの戦略と収益目標に沿って、新製品および新規アプリケーションの新規ビジネスを追求するための顧客窓口となっていただきます。
・JOEM向け製品開発において、お客様との技術的な打ち合わせから要望のヒアリング、中国・北米の開発拠点との連携を

通じて、お客様のニーズに合った製品開発を推進します。
・海外工場との英語でのコミュニケーションを通じて、技術仕様の調整や納期管理を行います。

◇Main responsibilities and expected results:

・営業マネージャーと連携し、市場シェアと収益性を最大化する。
・日本のTier 1および販売代理店のお客様に関連するすべてのプロジェクトとプログラムをサポートする。
・お客様に価値をもたらす製品の重要な分析を実施する。
・JOEMの車両生産台数のモニタリングを含む、SAP（戦略行動計画）および予算データファイルを作成する。
・グローバルセールスおよびエンジニアリングチームと連携し、「顧客との親密性」を構築する。
・日本市場に関する競争力のある技術情報を提供する。
・新製品開発に必要な情報を他のチームに提供する。
・当社製品が顧客のニーズをどのように満たすかを提示し、実証し、あらゆる状況において、当社をプロフェッショナルに代表する。

Required Skills

【必須】
・エンジニアバックグランド（尚可）
・自動車業界での営業 or セールスエンジニア or Business Developmentのご経験5年以上
・Tier1向け、代理店向け営業のご経験
・英語力（海外のエンジニアとコミュニケーションができるレベル）

Company Description

ご紹介時にご案内いたします