



【900～1200万円】営業部長

エバスペヒャーミクニクライメットコントロールシステムズ株式会社での募集です。 ...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

エバスペヒャーミクニクライメットコントロールシステムズ株式会社

Job ID

1606115

Industry

Automobile and Parts

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

9 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます 入社4ヶ月目には最低10日以上付与（付与数は入社月による）

【休日】週休...

Refreshed

September 3rd, 2026 04:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2399005】

◇当社の営業部は、「営業・マーケティング」および「受注処理」の2つの機能で構成され、本ポジションは総勢8名の組織を統括し、部門全体をリードする責任者としての役割を担います。

【職務内容】

■営業活動

- ・国内のトラック、バス、建設機械、キャンピングカーメーカーおよび各種車体架装メーカーへの営業・販促活動
- ・顧客プロジェクトの管理（RFI、RFQの受領・見積書作成・提出・納品フォロー・スケジュール管理）
- ・市場動向・競合情報の収集および分析
- ・顧客ニーズに応じたソリューションの提案・実現
- ・マーケティング活動の企画および実施
- ・顧客層との密接な関係構築（OEMメーカー・架装メーカー・弊社代理店）

■グループ会社・関連部門・海外拠点との積極的な連携

- ・サンプル提供から量産供給開始までのプロセス管理
- ・価格改定による収益改善活動
- ・製品EOP/SOPの管理
- ・海外市場動向の情報収集・共有
- ・海外パートナーとの業務における問題解決・調整

■マネジメント

- ・会社および部門目標のチームへの展開
- ・目標達成に向けたアクションプランの策定・実行
- ・メンバーの育成・指導・サポート、チームパフォーマンスの向上および組織強化
- ・予実管理

Required Skills

【必須】

- ・自動車メーカー向けの営業経験
- ・部下を持つ営業組織でのマネジメント経験
- ・ビジネスレベルの英語力（上級以上）
- ・データ分析スキル（Microsoft Excel ピボットテーブル、関数、グラフなど）
- ・報告書作成およびプレゼンテーションスキル（Power Pointなど）
 - ・普通自動車運転免許

Company Description

◆ミクニ社製およびエバースペヒャー社製の自動車向けヒーターシステム及びエアコンシステムの開発・販売及びアフターサポート