

【900 ~ 1200万円】営業部長

エバスペヒャーミクニクライメットコントロールシステムズ株式会社での募集です。 ...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
エバスペヒャーミクニクライメットコントロールシステムズ株式会社

Job ID
1606115

Industry
Automobile and Parts

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture

Salary
9 million yen ~ 12 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます 入社4ヶ月目には最低10日以上付与（付与数は入社月による）
【休日】週休...

Refreshed
November 27th, 2026 02:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2399005】
◇当社のの営業部は、「営業・マーケティング」および「受注処理」の2つの機能で構成され、本ポジションは総勢8名の組織を統括し、部門全体をリードする責任者としての役割を担います。

【職務内容】
■営業活動

・国内のトラック、バス、建設機械、キャンピングカーメーカーおよび各種車体架装メーカーへの営業・販促活動
・顧客プロジェクトの管理（RFI、RFQの受領・見積書作成・提出・納品フォロー・スケジュール管理）
・市場動向・競合情報の収集および分析
・顧客ニーズに応じたソリューションの提案・実現
・マーケティング活動の企画および実施
・顧客層との密接な関係構築（OEMメーカー・架装メーカー・弊社代理店）

■グループ会社・関連部門・海外拠点との積極的な連携
・サンプル提供から量産供給開始までのプロセス管理
・価格改定による収益改善活動
・製品EOP/SOPの管理
・海外市場動向の情報収集・共有
・海外パートナーとの業務における問題解決・調整

■マネジメント
・会社および部門目標のチームへの展開
・目標達成に向けたアクションプランの策定・実行
・メンバーの育成・指導・サポート、チームパフォーマンスの向上および組織強化
・予実管理

Required Skills

【必須】
・自動車メーカー向けの営業経験
・部下を持つ営業組織でのマネジメント経験
・ビジネスレベルの英語力（上級以上）
・データ分析スキル（Microsoft Excel ピボットテーブル、関数、グラフなど）
・報告書作成およびプレゼンテーションスキル（Power Pointなど）
・普通自動車運転免許

Company Description

◆ミクニ社製およびエバースペヒャー社製の自動車向けヒーティングシステム及びエアコンシステムの開発・販売及びアフターサポート