



リサーチマネージャー | 市場調査、コンサル経験をいかせます！

市場調査経験あるいはコンサル経験がある方必見

Job Information

Hiring Company

Gerson Lehrman Group

Subsidiary

GLG-Gerson Lehrman Group

Job ID

1605896

Division

Research Team

Industry

Business Consulting

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Hibiya Line, Kamiyacho Station

Salary

9 million yen ~ 14 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

9 : 00 ~ 18:00

Holidays

土日祝日

Refreshed

August 26th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description**事業概要**

GLGは、世界最大の有識者ネットワークを誇るENS(Expert Network Services)業界のリーディングカンパニーです。100万人以上の有識者のデータベースから、市場・企業・トレンドなどについて"知りたい"クライアントと、それについて"知見・経験"のある有識者を直接繋ぐことで、世界中のビジネスプロフェッショナルの様々な事業・経営課題における意思決定の支援を行っています。

《代表的なソリューション》

- ・ GLGインタビュー：有識者との1 on 1のインタビュー
- ・ GLGサーベイ：主にB2Bの回答者を対象とした定量・定性オンラインサーベイ
- ・ GLGカスタムプロジェクト：調査ゴールを達成できるようGLGが持つリソースをフル活用し伴走支援
- ・ GLGイベント：多種多様な業界の有識者による講演やパネルディカッションイベント
- ・ GLGライブラリー：過去に実施したイベントコンテンツやその文字データが視聴・閲覧可能

《主なクライアントタイプ》（※Fortune100企業のうち、約4割がGLGのクライアントです）：

- ・ 金融機関(PEファンド、ミューチュアルファンド、ヘッジファンド、投資銀行、証券会社など)
- ・ 事業会社(商社、メーカー、製薬会社、IT企業、スタートアップなど)
- ・ コンサルティングファーム(戦略系、総合系、IT系など)

募集背景：

急激に伸びてきている日本国内のクライアント企業様からの需要に対応すべく、新しい仲間を求めています。GLGは、グローバルで事業を展開しておりますが、アジア・日本市場は其中でも重要市場と位置付けられております。直近では、GLG Japanになかった部門を、海外拠点から移管することで、今後の更なる成長のための下準備・ローカリゼーションも着々と進めております。

What We Offer：基本給+パフォーマンススペースのインセンティブ（最大30%）あり

待遇・福利厚生・各種制度：GLG全社員に下記福利厚生制度を用意しています

- ・ 入社日から適用される医療保険、傷害保険、生命保険、毎月の医療手当あり
- ・ 休日・休暇：完全週休二日制（土日）、祝日休み
- ・ 年間有給数：20日、勤続年数5年以上で毎年25日付与
- ・ 語学コース等の学習手当
- ・ 産前・産後休暇
- ・ ジムメンバーシップ、無料で利用できるウェルビーイングサポートアプリ等
- ・ ハイブリッド勤務（2026年時点）

報酬について

GLGは、公正で公平な報酬慣行にコミットしています。実際の報酬は、候補者ごとに異なるいくつかの要因に基づいて決定されます。これには、スキルセット、経験の深さ、資格、特定の勤務地などが含まれますが、これらに限りません。特定の役職では、インセンティブ報酬が適用される場合もあります。

Required Skills

定量・定性調査メインのSr. Associateポジションも募集中です。

Specific responsibilities include (but are not limited to):

- ・Dual role supporting all aspects of client project scoping, development and closing, manage projects from start to finish and work hand-in-hand with each engagement team and client to ensure top quality level of service and deliverables
- ・Lead engagement teams with market research, pitch materials preparation, report writing etc. for client pitching and project delivery
- ・Develop and grow the expert-led research business through collaboration with internal business development and client services teams in Japan
- ・Exposure to a broad range of functional responsibilities, including product development, capital allocation, sales, marketing, and operations
- ・Regular exposure to the regional GLG senior management team and broader organisation, and opportunities to build strong relationships with our clients
- ・The position will report to the geographic lead / Vice President for North APAC research who will provide a close mentoring environment to rapidly accelerate development in Japan. Research is a fast growing line of business at GLG which creates significant opportunities for increasing responsibilities
- ・Lead Research business development initiatives to expand GLG's footprint in the Japan market, acting as a bridge between research delivery and commercial growth.

An ideal candidate will have the following:

- ・Minimum ~5 years' experience at a strategy consulting or research firm
- ・Experience supporting Industrials, Technology and Life Sciences projects is very desirable; however, a generalist mindset and the ability to pivot across multiple industries is essential.
- ・Solid core consulting skills, including slide-making, story-telling, client communication, stakeholder management, project management, etc.

- Demonstrated ability to manage cross-functional stakeholder relationships
 - Superior written and oral communication skills in the Japanese business context.
 - Full business proficiency in English and Japanese is mandatory.
 - Solid computer skills, i.e., Microsoft Office
 - Entrepreneurial zeal along with successful track record working in a close team environment
 - Act with the highest integrity and professionalism in all their endeavours
 - Think creatively and focus on opportunities for growth
 - Exhibit constant attention to detail and demonstrate the ability and initiative to handle increasing responsibility over time
 - Bachelor's or higher degree or equivalent work experience
-

Company Description