

Michael Page

【ライフサイエンス未経験 OK!】Account Manager / アカウントマネージャー（西日本担当）

ライフサイエンス業界で顧客価値を創るアカウントマネージャー

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1605887

Industry

Other (Medical, Pharmaceutical)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

6 million yen ~ 7 million yen

Refreshed

August 5th, 2026 17:04

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

ライフサイエンス・ヘルスケア領域の顧客に対し、長期的な関係構築を通じて最適なソリューションを提案するポジションです。既存顧客の深耕を中心に、新たなビジネス機会の創出や事業成長にも貢献いただきます。

企業情報

世界的に事業を展開するライフサイエンス・ヘルスケア分野のリーディングカンパニーです。研究機関や医療・製薬関連の顧客に向けて革新的なソリューションを提供し、診断・研究分野の発展を支えています。

職務内容

- 研究機関、製薬企業、バイオ関連企業などの既存顧客との関係構築・強化
- 顧客ニーズのヒアリングおよび課題の特定
- 技術部門やマーケティング部門と連携したソリューション提案
- 担当顧客の売上管理およびアカウント戦略の策定
- 新規ビジネス機会の発掘とパイプライン拡大
- 担当エリアにおける顧客満足度向上と事業成長への貢献

条件・待遇

- ・グローバル企業での安定した事業基盤
- ・顧客課題の解決に集中できるコンサルティング型営業
- ・ライフサイエンス領域の専門知識を深められる環境
- ・シニアポジションやマネジメントへのキャリアパス
- ・高い裁量と柔軟な働き方
- ・関西エリアを中心に担当するフィールドセールス環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Yamanaka on +81366276098.

Required Skills

- ・BtoB営業経験をお持ちの方（目安5年以上）
 - ・医療機器、ヘルスケア、ライフサイエンス、製薬、バイオなど関連業界での経験を歓迎
 - ・顧客との信頼関係を構築できるコミュニケーション能力
 - ・課題解決型の提案営業に興味・経験をお持ちの方
 - ・日本語ビジネスレベル以上
 - ・基礎的な英語力をお持ちの方歓迎
-

Company Description

世界的に事業を展開するライフサイエンス・ヘルスケア分野のリーディングカンパニーです。研究機関や医療・製薬関連の顧客に向けて革新的なソリューションを提供し、診断・研究分野の発展を支えています。