

Michael Page

エリアセールスマネージャー（広島担当）

プレミアム自動車ブランドの市場拡大を担うエリアセールス

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1605779

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Hiroshima Prefecture

Salary

5 million yen ~ 7 million yen

Refreshed

August 5th, 2026 10:32

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

自動車アフターマーケット向け製品の販売拡大を担うエリア営業ポジションです。販売店やディーラーとの関係構築を通じて、広島・岡山エリアにおける事業成長を推進していただきます

企業情報

当社クライアントは、自動車業界で高いブランド力を持つグローバルメーカーです。プレミアム市場を中心に事業を展開しており、日本国内でもアフターマーケットおよびOEMビジネスの成長を続けています。

職務内容

- ・ 広島・岡山エリアにおける法人営業活動
- ・ 自動車ディーラー、カー用品店、販売代理店との関係構築および深耕営業
- ・ 担当エリアの売上拡大および販売戦略の実行
- ・ 新規顧客開拓および市場開発活動
- ・ 販促施策やイベント活動の企画・実施支援
- ・ 市場動向や競合情報の収集および社内共有
- ・ 本社および関連部門と連携した営業活動の推進
- ・ 担当顧客の満足度向上と継続的な取引拡大

条件・待遇

- 想定年収550万円～700万円
- 業績に応じたインセンティブ制度
- 直行直帰を基本とした柔軟な営業スタイル
- 世界的なブランド製品を扱うやりがい
- 充実した研修・製品トレーニング制度
- 年間休日120日以上働きやすい環境

すべての条件に合致しなくても、ご興味があればぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuki Kobayashi +81366276051.

Required Skills

- 自動車業界または消費財業界における営業経験
- 法人顧客との関係構築および提案営業の経験
- 担当エリアを主体的にマネジメントできる方
- 高いコミュニケーション能力と顧客対応力
- 売上目標達成に向けて自律的に行動できる方

Company Description

当社クライアントは、自動車業界で高いブランド力を持つグローバルメーカーです。プレミアム市場を中心に事業を展開しており、日本国内でもアフターマーケットおよびOEMビジネスの成長を続けています。