



National Key Account Director

世界トップクラス企業で営業組織を牽引

Job Information

Recruiter

HAK JAPAN

Job ID

1605696

Industry

Other (Manufacturing)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

15 million yen ~ Negotiable, based on experience

Refreshed

September 29th, 2026 19:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

ナショナルキーアカウントディレクター

会社概要

世界トップクラスのシェアを誇る外資系メーカーにて、ナショナルキーアカウントディレクターを募集します。長年にわたり業界をリードしてきたグローバル企業であり、日本市場でも安定した成長を続けています。国内外の大手企業を顧客に持ち、高品質な製品とソリューションを通じて業界を牽引しています。今回、日本市場でのさらなる事業拡大に伴い、営業組織をリードいただける方を募集します。

業務内容

ナショナルキーアカウントビジネスの拡大を担う営業責任者として、営業戦略の立案からチームマネジメントまで幅広くご担当いただきます。

主な業務内容

- ・ 大手法人顧客の新規開拓および既存顧客との関係強化
- ・ ナショナルキーアカウント戦略の立案・実行
- ・ 売上・利益目標の達成に向けた営業活動
- ・ 契約・価格交渉
- ・ 販売代理店・ビジネスパートナーとの関係構築
- ・ 営業チームのマネジメント・育成
- ・ CRMを活用した営業管理・売上予測
- ・ 展示会・イベント・製品デモンストレーションへの参加
- ・ 経営層へのレポーティング

Required Skills

応募資格

必須

- ・ 法人営業、営業企画、事業開発、営業マネジメントの経験（5年以上）
- ・ キーアカウントマネジメント経験
- ・ 営業組織のマネジメント経験
- ・ ビジネスレベルの英語力
- ・ 普通自動車運転免許
- ・ 全国への出張に対応できる方

歓迎

- ・ 食品・外食・ホスピタリティ・メーカー業界での経験
- ・ CRM（Salesforce等）の利用経験
- ・ 食や調理への興味・関心

このポジションの魅力

- ・ 世界トップクラスのシェアを誇る外資系メーカーで活躍
- ・ 日本市場の事業成長を牽引するリーダーポジション
- ・ 大手企業との戦略的なアカウントマネジメントを担当
- ・ グローバルチームと連携しながら裁量を持って働ける
- ・ 安定した事業基盤と長期的なキャリア形成が可能

Company Description