# 【東京・未経験歓迎】中国語を活かすリユース×法人営業｜世界25カ国展開のグローバル企業で市場開拓・価格交渉に挑戦

> 多国籍メンバーとリユース家電やスマホを世界へつなぎます。

## Job Information

**Hiring Company**
Re-Teck Co., Ltd.

**Job ID**
1605690

**Industry**
Other (Distribution, Retail, Logistics)

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

**Train Description**
Yamanote Line, Akihabara Station

**Salary**
3 million yen ~ Negotiable, based on experience

**Work Hours**
9：00 ~ 18：00 ( 実働8時間・休憩1時間 )

**Holidays**
完全週休2日制 ( 土日祝 )

**Refreshed**
October 28th, 2026 12:00

## General Requirements

**Career Level**
Entry Level

**Minimum English Level**
Daily Conversation Level

**Minimum Japanese Level**
Business Level

**Other Language**
Chinese (Mandarin) - Business Level

**Minimum Education Level**
High-School

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

**≪募集要項・本ポジションの魅力≫**

- 市場調査や価格設定、品質確認を行い、リサイクル家電や中古スマートフォンの販売先開拓を担う営業職
- 未経験から商品知識や営業スキルを学び、お客様との信頼関係を築きながら交渉力と提案力を磨ける
- 世界25カ国以上に展開するグローバル企業で、多国籍メンバーと協働しながら国際的なビジネスに携われる

- 年間休日124日・土日祝休み、残業月20時間以下、私服通勤や時差出勤可能で働きやすい環境

**【業務内容】**
市場調査、価格設定、品質チェック、販売先の開拓 / 家電リサイクル店などに販売

＜具体的には＞
家電リサイクル店や、中古スマートフォン販売店などに商品を販売します。

- 市場調査：トレンドや相場を分析し、需要の高い商品や適切な販売タイミングを見極めます。
- 価格設定：市場の相場や商品の状態に合わせ、適切な販売価格を決定します。
- 品質チェック：再生・入荷された商品の状態や動作を確認します。
- 販売先の開拓：既存顧客への提案および、新たな販売先の開拓を行います。

■配属について：
チーム組織構成：東京本社は20名前後。
外国籍と日本籍がほぼ半々で、中国・台湾出身のメンバーが在籍。
落ち着いた雰囲気ですが、いろいろな言語が飛び交う職場です。
大阪支店は少数体制。人数が少ない分、活気があります。管理者は外国籍の女性が務めています。

■魅力：
＜未経験歓迎・充実のサポート体制＞
入社後は先輩社員がイチから丁寧にサポートします。
商品知識や市場相場の見方などを学びながら、できる業務から少しずつお任せするのでご安心ください。

＜繁忙期なし＞
年間を通じて安定した供給・販売が行えるため、特定の繁忙期はありません。
スケジュールを自分で調整しやすいため、極端に残業が増えることもありません。

＜価格だけでなく、自分を売り込む面白さ＞
「安く売る」といった条件面だけで決めるのは、難しいことではありません。
私たちが追求しているのは、お客様のビジネスに寄り添い、「他社のほうが条件は良いけれど、あなたにお願いしたい」と言っていただける強固なパートナーシップの構築です。
単なる価格交渉にとどまらない、営業としての本当の介在価値を発揮し、一生モノの交渉力と人間力を磨くことができます。

■当社について：
その先に、世界がつながっています。
リーテックが扱っているのは、企業で役目を終えたPCやスマートフォン、太陽光パネルといった電子機器です。回収し、修理・再生して、再び世界へ送り出す。
香港に本部を置き、25カ国以上に拠点を持つリートングループの日本法人として、その日本側の窓口を担っています。

**【雇用形態】**
正社員
※試用期間あり、3ヶ月間（その間、待遇に変更はありません）

**【給与】**
入社時の想定年収：年収300万円以上
年俸：300万円以上
月額：25万円以上
※経験・前職給与等を考慮し決定します

■昇給：年1回（年俸改定あり）

**【就業時間】**
9：00～18：00（実働8時間・休憩1時間）
■平均残業時間：月20時間以下（残業はあまり発生しません。直行直帰の日が多いです）

**【勤務地】**
東京本社または大阪支店に配属（ご希望を考慮の上、決定します。）
■転勤：なし

<東京本社>
東京都千代田区岩本町3-10-4 寿ビルディング8F
■アクセス：都営新宿線「岩本町駅」より徒歩1分 / JR「秋葉原駅」より徒歩2分

<大阪支店>
大阪府大阪市中央区心斎橋筋2-7-18 プライムスクエア心斎橋6F
■アクセス：大阪メトロ御堂筋線「心斎橋駅」より徒歩6分

**【休日休暇】**

- 年間休日124日
- 完全週休2日制（土・日）
- 祝日休み
- 年末年始休暇
- GW休暇
- 夏季休暇
- 慶弔休暇
- 有給休暇
- 産前・産後休暇
- 育児休暇
- 介護休暇

- 特別休暇　ほか

**【待遇・福利厚生】**

- 社会保険完備(雇用・労災・健康・厚生年金)
- 私服通勤OK
- 時差出勤可
- ベネフィットステーション
- 退職金(2年以上在籍者対象)
- 健康診断

## Required Skills

**【必須要件】**
学歴不問・業種・職種未経験歓迎
※未経験からリサイクル・リユース業界で活躍！法人営業の経験が活かせます。

**【歓迎要件】**

- 責任感を持って、業務を最後までやり遂げられる方
- 裁量を持ち、自由度の高い仕事をしたい方
- プライベートの時間も大切にしたい方

**【選考について】**

- 選考フロー：WEB書類選考 ⇒ 面接（1～2回） ⇒ 内定
  ※面接は対面またはWEBで行います。
  ※ご応募から内定まで、2週間程度を想定しております。面接日・入社日のご希望はご相談ください。

## Company Description