



【海外営業】シンガポール、マレーシアを中心とした市場開拓を担当◇月1の海外出張あり
|| 東京・勝ちどき駅

売上100億円を超える急成長企業・世界的ブランド/67ヶ国で販売

Job Information

Hiring Company

TENGA Co., Ltd.

Job ID

1605674

Industry

Other (Manufacturing)

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description

Toei Oedo Line, Kachidoki Station

Salary

5 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00 休憩時間 60分

Holidays

完全週休二日制（土 日 祝日）

Refreshed

August 20th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

当社の海外営業を選ぶ理由

-
- 【1】日本国内での圧倒的な認知度。セクシャルウェルネス領域のリーディングカンパニー。世界67か国以上・累計出荷数1.6億個超というグローバルな販売網。
 - 【2】ISO9001取得や内製化された生産体制を確立し、品質管理の徹底化に取り組む。
 - 【3】世界への販売網拡大フェーズ。「made in Japan」の信頼を追い風に、海外での知名度が高まっている。国や地域ごとの文化を尊重して、プロダクト開発～市場分析から販売まで行っている。
 - 【4】現地への訪問を欠かさない。現地の状況や反応を営業担当が直接把握する。

業務内容:

東南アジアを中心に、現地の代理店や小売店本部への営業活動をお任せします。
シンガポール、マレーシアを中心とした市場開拓を担います。

- ・ 既存顧客への提案
- ・ 売上データの分析
- ・ 担当店舗のメンテナンスや販促支援 など

■業務の特徴:

- ・ 月1回程度のシンガポール・マレーシア等への海外出張(全額会社負担・コーポレートカード支給)があります。東南アジアには拠点がないため、出張が多いポジションです。
- ・ 既に取り引のある海外の代理店、海外小売店本社などに対し、新商品導入や売り場の拡大を提案します。
- ・ 現地店舗に直接出向き、商品の棚替えや陳列の整理、新しい販促物(POPなど)の設置など、取扱店舗のサポートも行います。

【具体的な業務例】

▼商談(新規・既存)

代理店や卸、小売店の本部にアポを取り商談を実施。
商品をPRして取扱商品を増やすのに加えて、売り場の拡大や専門コーナーの設置の提案もします。
海外ではTENGAの知名度に伸びしろがあるため、新規営業の経験も多く積むことができます。

▼新規取引に関する準備

法務担当と連携し、契約書の取り交わしや現地の法律への対応などを進めます。
また、物流担当と連携して納品の手配も進めます。

▼取扱店舗サポート

新店棚作りや、レイアウト変更での棚作り、新商品発売後の推奨販売コーナー作りを行い、お客様が飽きない、欲しいものが買いやすい環境を維持します。
※ 担当顧客は研修後、先輩のサポートを受けながら徐々に担当企業をお任せしていきます
※ 東南アジアには拠点がないため、出張が多いポジションです。

【雇用形態】

無期雇用
試用期間：有り(3カ月)

【給与】

月給制 500万円～637万円
月収: 35.5万円～42.5万円 / 月額基本給: 29.6万円～35.8万円
月給制
※年収は経験や能力等を考慮し決定いたします。
■賞与: 年2回(6月・12月)
■昇給: 有り 年2回 / 3・9月

【勤務地】

東京都中央区晴海1-8-12 晴海トリトンスクエア Z棟 11F
都営大江戸 勝どき 駅から徒歩8分
転勤：無し
出向：無し

【勤務時間】

固定(定額)残業代制
就業時間 09:00～18:00
休憩時間 60分
残業 月 10 時間～20 時間程度

【休日休暇】

- ・ 年間休日 125 日
- ・ 完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始
- ・ 子供の看護休暇
 - ・ ・ ・ 年次有給休暇とは別に、給与が支給される特別休暇として『子の看護休暇』を付与しています
- ・ 不妊治療のための休暇
 - ・ ・ ・ 年次有給休暇とは別に、給与が支給される特別休暇として『不妊治療のための休暇』を付与しています
- ・ 傷病休暇制度
- ・ 年間有給休暇：入社7ヶ月目には最低10日以上

【待遇・福利厚生】

- ・ 社会保険：健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険
- ・ 交通費：一部支給（27,000円/月まで）
- ・ 残業手当：定額の残業代+通常の残業代
固定残業時間 25時間 / 月
固定残業代 59,000円 ~ 67,000円 / 月
※経験や能力等を考慮し決定
固定残業時間超過分は別途支給されます。
- ・ 子供手当(扶養家族一人につき5,000円支給)
- ・ 勤続年数手当
- ・ 住宅手当(条件有)
- ・ 勤続年数手当
- ・ 昼食代補助
- ・ 私服勤務可
- ・ TENGA・iroha支給
- ・ 社員割引制度あり
- ・ コーヒーメーカー・ウォーターサーバー完備
- ・ 貸出図書
- ・ 受動喫煙対策：就業場所全面禁煙

Required Skills

- 職務経験：要 5 年以上
- 英語力：中級以上

【必須条件】

- ・ 有形商材の営業経験者
- ・ ビジネスレベル以上の英語(現地の顧客と問題なく商談ができるレベル)
- ・ 海外出張が可能な方
- ・ 普通自動車免許(AT限定可)
- ・ 基本的なPCスキル(Word・Excel・PowerPoint)

【歓迎条件】

- ・ 営業経験2年以上
- ・ 英語以外の言語(中国語など)
- ・ 小売り・卸業界でのご経験
- ・ Eコマース(Amazon、Shopifyなど)の運用経験
- ・ Excel(ピボットテーブル・VLOOKUPのスキルがあれば尚可)

【選考プロセス】

募集人数：1人
適性試験：有り
面接回数：2回～3回

Company Description