

Michael Page

新規開拓マネージャー

新規開拓マネージャー

Job Information

Recruiter[Michael Page](#)**Job ID**

1605464

Industry

Other (Manufacturing)

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

11 million yen ~ 13 million yen

Refreshed

August 3rd, 2026 14:49

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

ビジネスデベロッパーとして、セールス部門での業務を担当していただきます。神奈川県を拠点に、産業・製造業界でのビジネス拡大を推進していただける方を募集しています。

企業情報

神奈川県に拠点を置く産業・製造業界の企業です。

職務内容

- ・新規顧客の開拓および既存顧客との関係強化を推進する
- ・市場調査を行い、ビジネス拡大の機会を特定する
- ・顧客のニーズを把握し、それに基づいたソリューションを提案する
- ・セールス目標を達成するための戦略を立案・実行する
- ・部門横断的なプロジェクトに参加し、情報を共有する
- ・販売データをモニタリングし、改善策を提案する

- 業界のトレンドや競合他社の動向を分析し、戦略に反映する
- クライアントおよび内部チームとの円滑なコミュニケーションを維持する

条件・待遇

- 通勤手当
- 社会保険完備
- 健康保険加入
- 在宅勤務制度あり

ご興味のある方は応募をご検討ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

Required Skills

理想的な候補者に求める経験・スキル：

- 産業・製造業界での実務経験
- セールスまたはビジネスデベロップメントの実務経験
- 顧客との関係構築能力および交渉スキル
- 市場調査やデータ分析の能力
- 部門横断的なチームとの協働経験
- 日本語および英語での優れたコミュニケーションスキル

Company Description

神奈川県に拠点を置く産業・製造業界の企業です。