【マレーシア転職】ファイナンシャルアドバイザー｜資産運用・営業職｜ハイブリッド勤務可！ Exclusive job

グローバルな環境｜金融・資産運用の専門性高められる｜インセンティブ制度

Job Information

Recruiter
EPS Consultants LLC

Job ID
1605424

Industry
Asset Management

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Malaysia

Salary
Negotiable, based on experience

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
平日：9:00 - 17:00

Holidays
土日祝

Refreshed
November 9th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

職務内容

東南アジアで10年以上にわたり日本人コミュニティをサポートしている金融コンサルティング企業にて、ファイナンシャルアドバイザーとしてご勤務いただきます。日本人のお客様を中心に、資産運用やライフプランニングに関するコンサルティング業務をご担当いただきます。

■主な業務内容

1. お客様へのコンサルティング

- 日本人のお客様の資産形成、将来設計、投資目的などをヒアリング
- お客様のライフプランやリスク許容度に応じた金融ソリューションをご案内
- 駐在員、海外在住者、経営者、個人のお客様などへのファイナンシャルプランニング

2. 金融商品のご提案

- 生命保険・医療保険
- 貯蓄型プラン
- 国際銀行口座
- グローバル証券口座
- 中長期的な資産形成・投資プラン

3. 新規顧客の開拓

- 日本人コミュニティ、紹介、ネットワーキング、イベント等を通じた新規顧客の開拓
- 営業アシスタントがアポイントを設定したお客様へのアプローチ・商談
- 日本人駐在員、富裕層、経営者などへの新規営業
- 自身で営業パイプラインを構築し、継続的にビジネスを拡大

4. 既存顧客のフォロー

- 既存顧客との長期的な関係構築
- 定期的なフォローアップおよび資産状況・ライフプランの確認
- お客様の状況変化に応じた追加提案
- 長期的な顧客満足度・信頼関係の維持

■応募条件

- 英語ビジネスレベル
- 個人営業経験3年以上
- 新規開拓・既存顧客フォローなど、顧客との長期的な関係構築経験

■歓迎する経験

- 銀行・金融、保険、ウェルスマネジメント、証券、不動産業界での営業経験
- 高額商材・コンサルティング営業の経験
- 富裕層向け営業の経験

Required Skills

- 入社後に資格取得のための支援ツールの提供
- 資格更新のための定期的な研修（セミナー）も必要に応じて会社がサポート
- 在宅勤務可
- USドル型の貯蓄オプション
- コミッション制度（上限なし）
- 業績に応じた高い収入を目指せる報酬体系
- ハイブリッド勤務
- 国際金融・ウェルスマネジメントに関する専門知識を身につけられる環境

Company Description