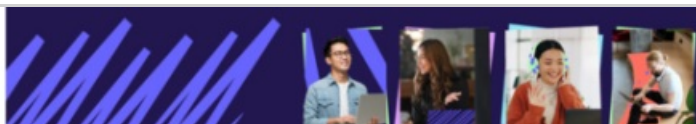


Michael Page

新規事業開発コンサルタント（戦略構想～事業化伴走支援）

新規事業開発コンサルタント（戦略構想～事業化伴走支援）

Job Information

Recruiter[Michael Page](#)**Job ID**

1605341

Industry

IT Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

July 31st, 2026 15:12

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Post Grad Degree (PHD/MBA etc)

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

大手企業の新規事業創出を支援するコンサルタントとして、市場調査や顧客ヒアリングを通じた事業アイデア創出、仮説検証、事業計画策定、収支計画作成などを担当する。

企業情報

- ・市場調査、事業構想、事業化支援、グロース支援まで一貫して提供
- ・スタートアップとの協業やオープンイノベーション支援を手掛ける
- ・スタートアップ投資や投資先へのハンズオン支援にも取り組む
- ・事業拡大フェーズにあり、サービス開発や運営設計にも関与可能
- ・チームで議論しながら新しい仕組みや価値創出に挑戦する風土
- ・経営層との対話機会が多く、幅広い業界のクライアントを支援

職務内容

- ・市場調査や顧客理解をもとに事業アイデア創出を支援
- ・顧客ヒアリングや仮説検証を通じた事業コンセプトの磨き込み
- ・事業計画・収支計画の策定
- ・新規事業の事業化に向けた意思決定支援

- ・PMF達成に向けた改善施策の立案・実行支援
- ・業務プロセス設計や運営体制構築
- ・スタートアップとの協業スキーム検討
- ・オープンイノベーション施策の推進
- ・クライアント現場に入り込んだ伴走支援
- ・将来的にはプロジェクトマネジメントや組織づくりにも参画

条件・待遇

勤務時間

- ・専門業務型裁量労働制
- ・所定労働時間：8時間

休日休暇

- ・完全週休2日制（土・日）
- ・祝日
- ・年末年始休暇
- ・夏季休暇
- ・創業記念日
- ・有給休暇（初年度12日／年間最大20日）
- ・特別積立休暇
- ・結婚休暇
- ・出産休暇
- ・産前産後休暇
- ・育児休業
- ・看護休暇
- ・介護休業
- ・慶弔休暇
- ・生理休暇
- ・公傷休暇
- ・短時間勤務制度
- ・年間休日120日以上

福利厚生

- ・各種社会保険完備
- ・副業・兼業制度
- ・従業員持株会
- ・役割手当
- ・各種調整手当
- ・出張手当
- ・ベネフィット・ステーション加入
- ・慶弔見舞金
- ・メンター制度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Rie Sato on +813 6832 8984.

Required Skills

- ・雇用形態：正社員
- ・勤務地：東京都（プロジェクトにより地方勤務・海外出張あり）
- ・必須経験
 - ・コンサルティングファームでの実務経験2年以上
 - ・事業会社における新規事業／事業企画／プロダクト企画等の経験3年以上
 - ・スタートアップにおける事業開発・BizDevなどの経験3年以上
 - ・※上記いずれか
- ・必須マインド
 - ・当事者意識を持って成果に向き合える
 - ・チームで議論しながら構想を具体化できる
 - ・成長意欲が高い
 - ・不確実性の高い環境でも仮説思考で取り組める
- ・歓迎経験
 - ・新規事業構想フェーズ経験
 - ・戦略コンサル・事業開発経験
 - ・オープンイノベーション推進経験
 - ・スタートアップ創業・経営経験
 - ・VC・CVC経験

- 歓迎スキル
 - 課題構造化能力
 - 仮説構築・検証設計スキル
 - 市場調査・分析スキル
 - コミュニケーション能力
 - タスク管理能力

Company Description

市場調査、事業構想、事業化支援、グロース支援まで一貫して提供
スタートアップとの協業やオープンイノベーション支援を手掛ける
スタートアップ投資や投資先へのハンズオン支援にも取り組む
事業拡大フェーズにあり、サービス開発や運営設計にも関与可能
チームで議論しながら新しい仕組みや価値創出に挑戦する風土
経営層との対話機会が多く、幅広い業界のクライアントを支援