【インドネシア勤務】セールスエグゼクティブ/バリ勤務/ヌサドゥア/インセンティブ制度/ホスピタリティ/ラグジュアリー

世界的ホテルブランドのグローバル環境で日本語・英語を活かした海外キャリア

Job Information

Recruiter
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID
1604712

Industry
Hotel

Job Type
Permanent Full-time

Location
Indonesia

Salary
3 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
シフト制 1日8時間勤務（9:00~18:00または10:00~19:00）

Holidays
週休2日制

Refreshed
November 2nd, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

会社情報：
世界有数のタイムシェアサービス型のバケーション・オーナーシップ（Vacation Ownership）事業を展開するグローバル企業です。
複数のバケーションブランドを世界で展開し、北米・ヨーロッパ・アジア太平洋など90以上のリゾート・施設を通じて、世界中のお客様へ上質なバケーション体験を提供しています。 会員の皆様がライフスタイルに合わせて世界各地のリゾートを利用できることを強みとしており、旅行・ホスピタリティ業界を代表する Vacation Ownership企業の一つです。

[タイムシェアサービスとは]
タイムシェア（Vacation Ownership）は、「宿泊ごとにホテルを予約購入する」のではなく、毎年利用できるバケーションの権利 を保有する会員制プログラムです。 会員は契約内容に応じて毎年ポイントが付与され、そのポイントを利用して世界各地のリゾートを予約します。
一般的な旅行と比較すると、

- 毎年の旅行計画を立てやすい
- 世界各国のリゾートを利用できる

- ライフスタイルに合わせて利用方法を選択できる

という特徴があり、欧米を中心に長年親しまれている旅行スタイルです。

【業務内容】
Sales Executiveは、日本から旅行で訪れるお客様に対し、Vacation Clubのサービスをご紹介し、お客様のライフ スタイルや旅行スタイルに合わせたバケーションプランをご提案します。
営業スタイルは一方的な販売ではなく、お客様の旅行ニーズや将来のライフプランをヒアリングし、最適なバケーションライフをご提案 するコンサルティング営業となります。日本からの旅行者が中心となるため、日本語を活かしながら世界的ホテルブランドのホスピタリ ティと営業スキルの両方を身につけられる環境です。

- Vacation Clubの会員制プログラム（Vacation Ownership）のご案内・販売
- 日本人のお客様へのセールスプレゼンテーションの実施
- お客様のライフスタイルや旅行ニーズのヒアリング・コンサルティング
- リゾート施設のご案内（リゾートツアー）
- 契約手続きおよび各種書類の作成
- 既存会員へのフォローアップ、アップグレード提案
- 紹介（Referral）の獲得および顧客ネットワークの構築
- お客様からのお問い合わせ対応
- 社内トレーニング・ミーティングへの参加
- ブランドのサービス品質・コンプライアンス基準の遵守
- その他付随業務

【レポートライン】
Senior Sales Manager（直属のレポートライン）、Junior Sales Manager（オペレーション周りのトレーニング担当）

《キャリアパス、魅力》

- 世界的ホテルブランドのグローバル環境で働ける機会
- グループの整った研修制度の受講ならびに十分なOJTの機会
- 日本語、英語を活かして海外でキャリアを築ける
- インセンティブ制度が充実しており、成果が収入へ反映される
- 世界中のホテル・リゾートを社員特別料金で利用可能
- ホスピタリティとコンサルティング営業の両方のスキルが身につく
- キャリア形成の機会あり！（バリ拠点ではマネージャーはキャリア採用ではなく、全員Sales Executiveスタート。外国籍にも同様のキャリ アパスがあり、Senior Sales Manager/Project Director は外国籍の方。）

Required Skills

■必須要件

- 四年制大学卒業
- 語学：英語中級以上（研修など社内公用語は英語）、日本語ネイティブ
- 下記いずれかの経験を 3 年以上：

1．タイムシェア業界経験
2．ラグジュアリーブランド（ファッション、化粧品、ライフスタイ ル、車、時計など）B2Cカスタマーサービス経験
3．ファイナンス（保険、クレジットカード、アセットマネジメントな ど）B2Cカスタマーサービス経験 4．不動産営業
5．ホテル、旅行、ホスピタリティ業界カスタマーサービス経験

■歓迎要件

- タイムシェア業界経験者の方優先
- 海外勤務経験、マルチナショナル環境での勤務経験
- 語学：インドネシア語初級以上

Company Description