



ラグジュアリーホスピタリティを牽引する法人営業リーダー

ラグジュアリーホスピタリティを牽引する法人営業リーダー

Job Information

Recruiter[Michael Page](#)**Job ID**

1604664

Industry

Hotel

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

July 27th, 2026 08:39

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

国内外の企業顧客に向けた新規開拓および既存顧客との関係構築を通じて、売上拡大を推進いただくポジションです。市場分析やイベント企画、チームメンバーの育成も担い、営業組織の成長に貢献いただきます。

企業情報

グローバル展開するラグジュアリーホテルグループです。高品質なホスピタリティサービスを提供しており、国内外の多様な顧客との接点を持ちながらキャリアを構築できる環境があります。

職務内容

法人顧客への訪問・電話・メールによる新規アカウント開拓および既存顧客との関係強化

宴席・団体利用に関する問い合わせ対応、提案書・見積書作成、施設案内、契約交渉および受注獲得

担当業界における市場動向・競合分析を行い、営業戦略を策定・実行

ブランド認知向上や新規顧客獲得を目的としたプロモーション施策・イベントの企画運営

セールsteamメンバーへの指導・育成およびパフォーマンス向上支援

条件・待遇

残業代別途支給（実績ベース）

業績および個人評価に応じた賞与制度

交通費支給（上限あり）

年1回の給与見直し制度

充実した社内キャリア開発・研修プログラム

社員食堂利用および食事サポート制度

グローバル環境でのキャリア形成機会

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Maria Hotta at +813 6832 8696.

Required Skills

ホテル業界における営業経験2年以上

ラグジュアリーホテルまたは高品質なサービス業界での経験歓迎

結果志向で主体的に行動できる方

優れたコミュニケーション能力と顧客志向をお持ちの方

ビジネスレベルの日本語力（読み書き・会話）

日常会話レベル以上の英語力

交渉力および関係構築力に優れた方

メンバー育成やチームサポートの経験をお持ちの方

変化に柔軟に対応できる方

Company Description

グローバル展開するラグジュアリーホテルグループです。高品質なホスピタリティサービスを提供しており、国内外の多様な顧客との接点を持ちながらキャリアを構築できる環境があります。