



Business Development & Strategic Alliances

経営層と共に、新たな事業・提携を創り上げる裁量あるポジション

Job Information

Recruiter	HAK JAPAN
Job ID	1604535
Industry	Other (Banking and Financial Services)
Job Type	Permanent Full-time
Location	Tokyo - 23 Wards
Salary	12 million yen ~ Negotiable, based on experience
Refreshed	September 4th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level	Over 6 years
Career Level	Executive
Minimum English Level	Business Level
Minimum Japanese Level	Fluent
Minimum Education Level	Bachelor's Degree
Visa Status	Permission to work in Japan required

Job Description

Business Development & Strategic Alliances

事業開発・戦略的アライアンス責任者

勤務地：東京都 | 正社員

急成長を続けるグローバル企業にて、事業開発および戦略的パートナーシップをリードいただける方を募集しています。

既存顧客のフォローだけでなく、自らビジネスチャンスを発掘し、新たなパートナーシップをゼロから構築し、事業成長へとつなげていくことがミッションです。

ポジション概要

経営陣と密に連携しながら、複数の事業・プロジェクトにおけるBusiness Developmentをリードしていただきます。

主な業務内容は以下の通りです。

- 事業開発戦略の立案・実行
- 新規アライアンス先の開拓・提携推進
- 既存パートナーとの関係構築・深耕
- イベントスポンサーおよび協賛企業の開拓
- ブランド・企業とのコラボレーション企画
- 戦略的パートナーシップを通じた売上拡大
- マーケティング・イベント・プロダクト・エンジニアリング・経営陣とのプロジェクト推進
- 国内外のイベントやカンファレンスでの商談・ネットワーキング

大きな裁量を持ち、自ら事業を創り上げていくことができるポジションです。

Required Skills

求める人物像

以下のようなご経験をお持ちの方を歓迎します。

- Business Development、法人営業、アライアンスなどの実務経験（目安7年以上）
- 新規開拓営業や事業開発の実績
- 経営層との折衝・提案経験
- パートナーシップや契約交渉の経験
- 自ら課題を見つけ、主体的に行動できる方
- 高いコミュニケーション力・プレゼンテーション力

語学力

- 日本語：ネイティブレベル
- 英語：ビジネスレベル

歓迎するご経験

以下のご経験をお持ちの方は特に歓迎します。

- Strategic Partnerships
- Business Development
- スポンサー営業
- アライアンスマネジメント
- イベント・スポンサーシップ
- エンタープライズセールス
- スタートアップ・成長企業での勤務経験

業界経験は必須ではありません。

何よりも、「新しいビジネスを創る力」「関係構築力」「主体性」を重視しています。

このポジションの魅力

- 経営陣と近い距離で事業づくりに携われる
- 大きな裁量を持って意思決定・提案ができる
- グローバルな環境で活躍できる
- 海外出張の機会あり
- 成長フェーズの企業で、自身の成果がダイレクトに事業成長へつながる

「新しいビジネスを生み出したい」「自ら事業を動かしたい」という方からのご応募をお待ちしています。

※企業名は選考を通じてご案内いたします。

kentaro.hamada@hakjapan.com
Kentaro HAK

Company Description