

小型モータ事業本部 営業統括部国内営業

ニデック株式会社での募集です。 法人営業（自動車向け）のご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
ニデック株式会社

Job ID
1604453

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours
08:30 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 年次有給休暇（4~9月入社：入社時に10日間付与、10~翌3月入社：5日間付与）...

Refreshed
November 13th, 2026 21:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2396295】
■任せる業務内容
家電・OA・サーバー関連の業界動向マーケティングを元に、各国での適正な商材を提案を行い、ビジネスを拡大して行くとともに、今後の業界動向を先回りして新しい商材を提案し、ビジネス化を実現して行っていただきます。
グループ会社も含めて保有する営業ネットワークを元に、担当ビジネス領域でのモータビジネスの開拓と提案を行います。
また、リーダーの場合、後輩育成も担っていただきます。

■期待する役割
グループごとに設定された売上の計画を実現に向け、営業統括部長の指揮のもと、自律的に営業活動を計画・実行する。

・既存営業（60%）
・新規開拓営業（40%）

■仕事のやりがい・面白さ/仕事の厳しさ・難しさ
仕事はそのチャレンジ性から。それをどう克服するか、チームで検討し、実行していくプロセスを楽しみたい人には最適のポジション。　　現行顧客の対応に留まらず、自ら発案したアイデアで新分野への参入をチャレンジする機会も得られ、更に参入が実現した場合には、その新分野ビジネスの営業推進責任者（グローバル）のポジションを与えられる機会も得られます。

顧客選定における自由度がある環境での営業活動を実施いただきます。目標達成に向かってチームで取り組みを行うため、周囲ともフォローをしながら業務を進めていただきます。男女関係なく活躍している環境があり、直行直帰をうまく利用しながら子育てと両立している社員もいます。

■身につくスキル・経験・キャリアパス
開発、製造、品質、契約等、ビジネス全般に渉る知識、スキルが身につきます。
将来的には海外勤務を視野に入れ、グローバルに顧客対応いただく可能もあります。

■配属先の特徴・将来性/方向性
・事業の拡大のビジョンをもち、実現のための施策とその実行のために、モチベーションにあふれる職場。受け身ではなく、自らが行動するタイプの集団。
・営業部門国内50名、海外20名の組織。IT機器から家電、車載まで多くのアプリケーションを対応。若手、女性も多く活躍する組織です。

Required Skills

必須要件（MUST）
●経験
・メンバー（G2 G3）：BtoBメーカーでの営業経験　3年程度
・リーダー（G4）：BtoBメーカーでの営業経験　5年程度
●スキル
エクセル・ワード・パワーポイント
●語学力
・メンバー（G2 G3）：英語日常会話レベル
・リーダー（G4）：英語ビジネスレベル（TOEIC600点相当）

歓迎要件（WANT）
●知識
家電・OA・サーバー関連の業界知識
●経験
海外駐在経験
●語学力
英語ビジネスレベル　or　中国語ビジネスレベル

Company Description

精密小型モータ、車載及び家電・商業・産業用モータ、機器装置、電子・光学部品、その他の開発・製造・販売