



[01040297]IHI/航空・宇宙・防衛/営業/埼玉県鶴ヶ島市/民間航空機エンジン整備の海外営業担当

株式会社IHIでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

株式会社IHI

Job ID

1604204

Industry

Machinery

Job Type

Permanent Full-time

Location

Saitama Prefecture

Salary

6 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

08:30 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 夏期連休休暇、盆連...

Refreshed

August 20th, 2026 20:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2351394】

【求人概要】

航空機エンジン分野で日本トップシェアを誇るIHIは、世界のエンジンBig3と呼ばれるGE、PW、RRの重要なパートナーとして、エンジン部品の設計・製造からエンジン組立、整備サービスまで、ライフサイクル全般を担う事業を展開しています。なかでもエンジン整備・部品修理事業は、IHIにしかできない独自の修理技術が強みとして、世界中のエアライン向けに高付加価値のサービスを提供しており、IHIの航空エンジン事業を支える中核事業のひとつです。本求人の部署は、このエンジン整備・部品修理事業において、「海外エンジンメーカー（GE、PW、RRなど）や整備会社とのビジネススキーム構築」「エンジン整備および部品修理のマーケティング・需要調査」「受注活動・社内関連部門との調整」を担う営業部門

です。本ポジションでは、エンジン整備・部品修理営業担当として、ご自身が担当するエンジン機種について、修理需要の把握からビジネススキーム構築、受注活動、社内調整までを一貫してリードしていただきます。

【職務内容】

■業務内容

（１）担当機種の修理需要調査・マーケティング

- ・担当するエンジン機種ごとに、世界の整備需要動向を調査
- ・分析・飛行機からエンジンを降ろすタイミング（定期整備、特定部品の不良、新しい部品設計への切替など）に応じた修理需要の変動を把握
- ・エンジン性能が良好な場合は修理需要が減少する、特定部品の不良による一時的な需要増加等、需要の乱高下に柔軟に対応できる修理体制のあり方を検討

（２）海外パートナー企業とのビジネススキーム構築

- ・調整・GE、PW、RRなど海外エンジンメーカー（OEM）や、その整備部門、国内外エンジン整備会社との協業スキームを企画・構築
- ・IHIが修理を行うケース、海外エンジンメーカーの整備部門が行うケースが競合する状況の中で、IHIの修理能力・納期・品質を分かりやすく提案し、IHIの案件受注増を実現できるスキームを設計

（３）エンジン整備・部品修理の受注活動

- ・海外エンジンメーカーや整備会社に対する営業活動を通じて、エンジン整備案件および部品修理案件を獲得
- ・修理立ち上げ時期や受け入れキャパシティ、修理技術の適用範囲などを明確に説明し、IHIを修理拠点として選んでもらうための条件交渉を実施

（４）社内技術部門・生産部門との各種調整

- ・受注した案件に対し、技術部門と連携して修理仕様・技術的条件を確認
- ・生産部門と連携して、修理の立ち上げスケジュール、ラインのキャパシティ計画、リソース（人員・設備）配分を調整

【アピールポイント】

航空機産業における世界トップ企業と肩を並べ調整、ときにはひざを突き合わせた交渉を行うことで、世界標準のビジネススキル、コミュニケーション能力の向上が期待できます。またそれらの調整、交渉は世界各地で行われるため、まさに世界をまたにかけたビジネスを経験できます。

【働く環境】

平均残業時間：25時間

フレックス可否：可

リモート勤務：可

出張：有（年複数回の海外出張有）

Required Skills

【必須要件】

■ビジネスレベルの英語力（海外エンジンメーカーや海外整備工場との折衝業務が発生します）

■製造業における営業・マーケティング・購買調達・生産技術・設計・生産管理のご経験

■業務に対し当事者意識を持ち、社内外関係者に対して主体的且つ能動的にコミュニケーションを取り、関係構築をして業務を推進されてきたご経験

【歓迎要件】

◆航空機産業での実務経験

【求める人材像】

部内を含め、技術部門、生産部門等の他部や、社外パートナーとの共同作業が多いため、チームでの作業を得意とする方。固定観念や過去の成功体験にとらわれることなく、柔軟な発想、思考のもと常に全体最適となるような解を追い求められる方。

変化の激しい業界の中においても、柔軟な思考で臨機応変に対応できる方。

Company Description

IHIは「資源・エネルギー・環境」「社会基盤・海洋」「産業システム・汎用機械」「航空・宇宙・防衛」の4分野で世界に事業展開しています。