



Technical Application Specialist / グローバルトップ ライフサイエンス企業【R
013590...

ライフテクノロジーズジャパン株式会社での募集です。テクニカルサポート・アプリ...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ライフテクノロジーズジャパン株式会社

Job ID

1604107

Industry

Pharmaceutical

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6.5 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度最大10日（1/1入社の場合）1ヶ月目から ※入社月により異なります。 ...

Refreshed

July 23rd, 2026 17:43

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2395492】

【仕事概要】

これまで培ってきた専門知識や研究経験を活かし、技術スペシャリストとしてお客様の課題解決をリードするポジションです。
単なる問い合わせ対応にとどまらず、研究背景や実験目的を深く理解したうえで最適な技術提案を行い、研究の前進を支援

します。

技術的な深掘りやトラブルシューティングを通じて多くの研究プロジェクトを支えるとともに、社内外から信頼される専門家として、

専門性を軸にビジネス成果にも貢献する「技術と事業をつなぐ」役割を主体的に担っていただきます。

【担当製品】

* 対象製品：次世代シーケンサー

<https://www.thermofisher.com/jp/ja/home/life-science/sequencing/next-generation-sequencing.html>

* 担当エリア：全国

【担当エリア】

- ・ ?アプリケーション視点での技術的なコンサルテーション
- ・ ?製品プロモーションおよびデモンストレーションの実施
- ・ ?主にメールや電話を介した問い合わせ対応・ ?? ?製品トレーニングおよびサポートコンテンツの提供
- ・ トラブルシューティングを実施し原因究明と解決案の提案・ ?? ?ウェブ媒体活用

【仕事内容】

担当エリアにおける売上目標の達成に向け、以下の業務を担当いただきます。

- ・ 大学、公的研究機関、製薬企業、食品関連企業などへの遺伝子解析機器・消耗品の提案営業
- ・ 既存顧客への深耕営業、更新提案、追加導入提案
- ・ 新規顧客の開拓および競合製品からの切り替え提案
- ・ お客様の研究課題・業務課題のヒアリングと、最適なソリューション提案
- ・ 販売代理店との連携による担当エリアの売上最大化
- ・ SalesforceなどのITツールを活用した商談管理、売上予測、パイプライン管理
- ・ アプリケーションスペシャリスト、マーケティング、サービス部門など社内関係者との連携
- ・ 学会、展示会、セミナーなどを通じた顧客接点の創出
- ・ 担当エリアにおける営業戦略の立案・実行・振り返り

【チーム構成】

6名（社歴数年から30年超まで）

【オンボーディング/入社後のOJTについて】

入社後、製品群に関するトレーニングを行います。

2か月目からは徐々にOJTとして顧客対応業務を担っていただきます。

【その他】

サーモフィッシャーサイエンティフィックジャパンについて

<https://www.thermofisher.com/jp/ja/home.html>

Required Skills

■必要要件

- ・ 大学以上、または相応な経験を有する（第二新卒可）
 - ・ 次世代シーケンサーの運用および分子生物分野研究に携わった経験が2年以上ある
 - ・ 英語：中級以上
- （読み書きは中級以上が必須です：製品マニュアルを読解できること、メール対応、海外出張や製品に関わるやりとりを行えること）
- ・ 論理的にトラブルシュートが可能な問題解決能力
 - ・ 双方向コミュニケーションができ、能動的に活動できる
 - ・ 販売促進活動の重要性を理解し実行できる

【歓迎要件】

- ・ 公的研究機関における研究業務に携わった経験がある
- ・ 学会等でオーラルによる発表経験がある
- ・ ・接客業務の経験がある

Company Description

分析機器、医療機器、ラボ用機器、バイオ関連機器、研究用試薬などの販売