



## 大阪【法人営業】医薬品添加物の提案営業/英語力を活かせる/中途入社多く安心

株式会社樋口商会での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

#### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

#### Hiring Company

株式会社樋口商会

#### Job ID

1604106

#### Industry

Chemical, Raw Materials

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Osaka Prefecture

#### Salary

6.5 million yen ~ 7.5 million yen

#### Work Hours

09:00 ~ 17:30

#### Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社直後10日 最高付与日数20日 入社時期により付与数変動 【休日】完全週休二...

#### Refreshed

July 23rd, 2026 17:43

### General Requirements

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Fluent

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

Technical/Vocational College

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2392298】

#### ■概要

医薬品添加物・製剤機器・分析機器の営業活動をお任せいたします。営業品目の中でも、特に医薬品添加剤が大きな割合を占めておりますので提案だけでなく、販売後フォロー、サプライヤー管理もお任せします。

#### ■詳細

【スタイル】既存顧客との継続的な提案、プロジェクト推進が中心

【担当エリア】西日本 \*国内外の出張有

(海外エリア: アメリカ、ヨーロッパ、アジア等)

営業先によっては直行直帰も可能。顧客には 対面及びWeb商談双方となります。営業先は製薬会社の研究 及び生産部門が中心ですが、購買部等の管理部門や品質管理部門などとも商談することがございます。

---

## Required Skills

### ■概要

【必須】■英語力（海外展示会での会議、海外サプライヤー訪問対応など）■薬学・化学・生物・農学の理系学部卒■薬剤師の経験者も活躍しています。

### ■資格

第一種運転免許普通自動車 必須

### ■詳細

関係構築やプロジェクト推進を行うため、医薬品や添加物、弊社製品等のキャッチアップや最新情報の勉強が欠かせません。興味関心をもって勉強していただける方であれば、入社後に学んでいただける環境です。

【入社後のおまかせする業務について】まずは、既存のお客様をお任せし、先輩の同行等を通じてOJTで学んでいただくことを想定。医薬品の添加物の扱いから、徐々に商材を拡大していただくことを想定しています。

---

## Company Description

■医薬関連・化成関連・光源関連の商品を取り扱う専門商社。■営業種目 医薬製剤用機器及び医薬関連商品：医薬部（45％）、潤滑油添加剤：化成部（30％）、食 品素材及び食品添加物 + その他販売（25％）