



【ストラテジックアカウント・セールス部】 営業管理職

マンパワーグループ株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

マンパワーグループ株式会社

Job ID

1604105

Industry

Temp Agency, Outsourcing

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6.5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 土 日 祝日 年末年始...

Refreshed

July 23rd, 2026 17:43

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2389067】

【業務概要】

(1) 大口顧客（日系・外資含む）のビジネス開拓
派遣支店やその他部門（業務委託、人材紹介など）との連携による取引の拡大・機会の開拓
グローバル・アジアとの連携によるセールス活動
(2) 重要顧客（ひとりあたり6~9社）のアカウントマネジメント

東西キーマアカウント他、主幹部門との連携による売上拡大・利益改善
クロスブランドの各種ソリューションによる深耕開拓
(3)メンバーの育成・指導・業務サポート

Required Skills

【経験・スキル】

- ・経験：法人営業経験7年以上
- ・英語：メールやり取り、英文資料作成（PPTなど）、社内外電話会議に参加
- ・マネジメント経験、リーダー経験がある方

【求める人物像】

- ・社内外の関係者と連携してプロジェクトを推進できるコミュニケーション力
- ・自ら課題を見つけ、主体的に行動できる方
- ・丁寧かつ論理的な説明ができ、交渉・折衝に強い方
- ・法人営業、特にEnterprise向けのビジネス経験を得たい方

【担当課長へ期待すること】

- ・顧客課題の深掘りとソリューション提案力の向上
 - ・一般職の育成・指導
-

Company Description

マンパワーグループは世界70カ国・地域にオフィスを持ち、ワールドワイドに展開している人材サービスのグローバルカンパニー、ManpowerGroup・100%出資の日本法人で、日本で最初の人材派遣会社です。■総合人材サービス全般・労働者派遣事業・有料職業紹介事業・再就職支援事業・アウトソーシング事業・ITソリューションサービス事業・コンサルティング事業