



【1000～万円】エクスポートマネージャー

外資メーカーでの募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

外資メーカー

Job ID

1603784

Industry

Medical Device

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

August 20th, 2026 07:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2396234】

【具体的な業務内容】

- ・ 海外市場における輸出戦略・販売戦略の立案および実行
- ・ 各国販売代理店のマネジメント、営業支援、販売促進
- ・ 新規販売代理店・販売チャネルの開拓および契約交渉
- ・ 海外の医師・医療従事者への製品プレゼンテーション、学会・展示会での販促活動
- ・ 日本国内のクリニカルセールスチームと連携した海外販促活動

- ・ 薬事・規制対応チームと連携し、各国の輸出・規制要件への対応
 - ・ 輸出事業の拡大に向けた組織づくり、人材育成、業務改善
 - ・ 売上・利益計画の策定および事業管理
-

Required Skills

必須条件

- ・ヘルスケア業界での海外営業経験
- ・海外代理店営業または輸出事業の経験
- ・ビジネスレベルの英語力
- ・海外出張が可能な方

歓迎条件

- ・医療機器メーカー・商社での勤務経験
- ・医療機器の薬事・品質・規制に関する知識をお持ちの方
- ・海外事業立ち上げや新規市場開拓経験
- ・マネジメント経験

求める人物像

- ・自ら海外市場へ足を運び、お客様や販売代理店との関係構築・商談を主体的に推進できる方
 - ・戦略を立てるだけでなく、自ら最前線で営業活動を行い、成果につなげられるプレイングマネージャー志向の方
 - ・新規市場・新規顧客の開拓に意欲があり、自ら機会を創出できる方
 - ・高い目標に対して粘り強く挑戦し、最後までやり切る行動力と実行力をお持ちの方
 - ・海外販売代理店や医療従事者との信頼関係を構築しながら、事業拡大をリードできる方
 - ・社内外の関係者を巻き込み、部門横断でプロジェクトを推進できるコミュニケーション力をお持ちの方
 - ・グローバルな視点を持ち、変化を前向きに楽しみながら新たな挑戦ができる方
-

Company Description

ご紹介時にご案内いたします