



【1000～万円】BioProcess Sales Specialist

ライフサイエンスグローバル企業での募集です。法人営業（その他）のご経験のある...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ライフサイエンスグローバル企業

Job ID

1603783

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours

09:00 ~ 17:00

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

September 3rd, 2026 22:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2395510】

新規顧客の獲得に加え、既存顧客との関係強化や新規ビジネスを通じた機会の拡大により、ライフサイエンス事業の収益性の高い成長を担います。

Required Skills

【応募要件】

- ・ 経営学、工学、オペレーションズ、化学、生物学、またはその他の関連分野における大学卒以上の学歴。
- ・ 製薬および／またはパーソナルケア製品の製造分野での実務経験がある方を強く歓迎します。
- ・ 営業組織において、7～8年間にわたり管理職としての責任を段階的に拡大してきた経験。
- ・ 組織全体（経営幹部レベルを含む）に対して連絡・調整を行う能力。
- ・ 長期かつ複雑な販売プロセスにおいて、成功につながる販売戦略を立案・実行する能力。
- ・ 英語の読解力および会話が必須。
- ・ 国内出張が業務時間の50%を占め、時折海外出張があることに応じられること。

【歓迎要件】

- ・ 大規模なグローバル企業におけるマトリックス組織での9～10年の営業経験。
- ・ クリーンルーム環境での業務または営業経験。
- ・ パリテーション済みのアプリケーションへのソリューション販売経験。
- ・ 戦略的営業・顧客のニーズと自社の提供内容を理解し、成約に向けた強力な戦略計画を策定できること。
- ・ 遠隔チームの管理および連携における実証済みの経験。
- ・ 明確な道筋がない曖昧な環境下で意思決定を行う能力。
- ・ 組織全体、経営幹部レベルに至るまで、積極的に連絡を取れる能力。
- ・ 国際的かつバーチャルな環境において、社内外のステークホルダーと効果的に（口頭および書面にて）コミュニケーションを取り、協業する高い能力。
- ・ 優れた対人スキル、異文化対応能力、および関係構築能力。
- ・ 分析力に加え、探究心、高い学習適応力、そして主体的で実践的なアプローチを兼ね備えていること。
- ・ プロジェクト管理、組織運営、および計画立案のスキル。
- ・ 決断力と優先順位付けのスキル。
- ・ 多様で多文化な従業員や顧客と協力し、パートナーシップを築く能力。

Company Description

ご紹介時にご案内いたします