



【1000～1300万円】電気制御機器代理店営業 ～世界トップクラス電力インフラメーカー～

イートン・エレクトリック・ジャパン株式会社での募集です。法人営業（その他）の...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

イートン・エレクトリック・ジャパン株式会社

Job ID

1603762

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 13 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後3ヶ月目から付与されます 初年度 10日 3か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW...

Refreshed

August 20th, 2026 07:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2396659】

■仕事内容

Eatonの低圧電気制御機器（Circuit Protection Controls製品）の営業担当として、代理店およびエンドユーザー向けの営業活動をお任せします。既存顧客との関係強化に加え、新規顧客の開拓を通じて日本市場でのシェア拡大を推進いただくポジションです。

- ・販売代理店（商社・代理店）の管理および販促支援
- ・新規顧客の開拓および既存顧客との関係構築
- ・製品提案、見積作成、案件フォロー
- ・顧客からの技術的問い合わせ対応（必要に応じて技術部門と連携）
- ・市場・競合情報の収集および営業戦略立案
- ・社内関連部門（技術、マーケティング、海外拠点等）との連携
- ・売上目標および市場シェア拡大に向けた営業活動

■商材：低圧電気制御機器

- ・配線用遮断器（MCCB）
- ・サーキットブレーカー（MCB）
- ・気中遮断器（ACB）
- ・モータスタータ・コンタクタ
- ・インバータ・ソフトスタータ
- ・HMI・コントローラ
- ・低圧変圧器

■ポジションの魅力

- ・世界有数の電源・電力インフラメーカーで活躍
- ・日本市場拡大フェーズのため高い裁量権
- ・代理店・顧客との関係構築を通じて事業成長に直接貢献

Position: CPC Sales Representative（Tokyo）

This role focuses on growing Eaton's Circuit Protection Controls（CPC）business in Japan by:

- ・Managing channel partners（Distributors）
- ・Developing direct customer accounts
- ・Expanding market share and revenue

The key success factors are strong partner collaborations and new customer acquisitions.

Business and Product Scope:

This position will be responsible for enhancing both CPC distributors and direct account managements in Japan. Especially channel partner management we expect to accelerate new customer acquisitions by closely working together with our distributors to achieve our targets and to strengthen EATON's market presence nationwide.

CPC; Circuit Protection and Controls including

- ・Circuit Breakers（MCCB）
- ・Miniature Circuit Breakers（MCB）
- ・Air Circuit Breakers（ACB）
- ・Motor Breakers and Starters（MSC）
- ・Contactors（MC）
- ・Disconnect Switches and Rotary Cam Switches（TP Switch）
- ・Switches and Signal Tower
- ・Soft Starter and Inverters
- ・HMI and Controllers
- ・Low voltage Transformers

- ・Work with PD（Power Distribution）Sales Manager and marketing primes to implement the company's marketing communication strategy to sustain the brand image.
- ・Maintain a cooperative working relationship with all other Eaton departments focusing on providing a high level of customer satisfaction both internally and externally.
- ・Mobilize EATON resources to close projects and create satisfied customers.
- ・Develop a multi tiered relationship with the customers' organization.
- ・Work closely with other sales Field Application Engineer marketing and other relevant departments
- ・Comply with bid review process.
- ・Provide bid management documents in accordance with policies and process requirements.
- ・Continually review and deploy go to market strategies to drive exponential growth for Eaton CPC business.
- ・Perform all job functions with adherence to Eaton's Philosophy and Values.

Required Skills

【必須】

- ・BtoB営業経験5年以上
- ・顧客との関係構築および案件創出経験
- ・英語に抵抗のない方（メール対応レベル）

【歓迎】

- ・電子部品、制御機器、FA機器、配電機器などの営業経験
- ・新規開拓営業経験
- ・電気工学または電気機器に関する知識
- ・電設資材商社・制御機器メーカーでの勤務経験
- ・代理店チャネルの開拓・育成経験

Requirement:

- ・5+ years in B2B technology sales experience.
- ・Execution Skills（closing deals and partner activity）
- ・Channel management partner development
- ・A history of selling Electrical component solutions and licenses/subscriptions to large complex organizations with demonstrated ownership of all aspects of territory management.

Company Description

低圧電気制御機器部品輸入・販売、低圧電気制御盤・組立・販売、制御盤・中圧配電盤販売