

ArchiVillage

海外セールス（台湾）◆建設業界向け自社SaaSプロダクト「アーキLink」の海外進出を担う／中国語スキル＋法人営業経験者

Job Information

Hiring Company

Archi Village Inc.

Job ID

1603668

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Toei Mita Line, Onarimon Station

Salary

5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

8:30~17:30

Holidays

完全週休2日制（土日祝休み）

Refreshed

August 31st, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Chinese (Mandarin) - Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集背景】

私たちは「建設業界のDX」をミッションに掲げ、建材業界向けプラットフォーム「建材サーチ」と業務管理SaaS「アーキLink」を提供しています。

創業から約4年で、LIXIL・YKK AP・三協アルミをはじめとする大手建材メーカーとの取引を実現し、現在はIPOも見据えな

がら事業を拡大しています。

このたび、Archi Village初となる海外進出先として台湾市場への事業展開を開始します。日本で培ったサービスとノウハウを台湾へ展開し、さらに加速させるべく、海外事業立ち上げフェーズを担うセールスマンバーを募集します。

【具体的な業務内容 | 自社SaaSプロダクト「アーキLink」のセールス】

- ・台湾市場における新規顧客開拓（建材メーカー、代理店、工務店など）
- ・経営層への自社プロダクトの提案営業
- ・既存顧客のフォローおよびリレーション構築
- ・展示会出展やWebマーケティングなどのマーケティング活動
- ・市場ニーズや顧客の声をもとにしたプロダクト改善提案
- ・営業戦略の立案や市場開拓など、立ち上げフェーズならではの業務

【ポジションの魅力】

- ・Archi Village初の海外進出を担う立ち上げメンバーとして、台湾事業の成長を最前線で牽引できます。
- ・営業だけでなく、市場開拓や営業戦略の立案など、0→1フェーズならではの幅広い経験を積むことができます。
- ・事業拡大に伴い、将来的には営業リーダーや台湾拠点のマネジメントポジションなど、キャリアアップの機会があります。

【雇用形態】

- ・正社員（試用期間：有（3ヶ月））

【給与】

- ・年収：520万円～900万円※目安になります
- ・月給：325,000円～562,000円
 - 基本給：240,400円～316,300円
 - 固定残業代（45時間）：84,600円～146,200円

【勤務地】

- ・東京都港区芝公園3丁目1番22号 JMAビル 6F
 - ・アクセス：都営三田線「御成門駅」A1番出口より徒歩約5分 / 東京メトロ日比谷線「神谷町駅」3番出口より徒歩約7分
- ※将来的には、現地の台湾支社へ駐在していただく想定でございます。

【勤務時間】

- ・8:30～17:30

【休日休暇】

- ・完全週休2日制（土日祝休み）
 - └ 休日・祝日については、担当国・地域の祝日 / 休日カレンダーに準じて勤務
- ・年次有給休暇
- ・慶弔休暇
- ・産休・育休
- ・介護休暇
- ・振替休日

【働き方・出張について】

海外出張：毎月2週間程度、台湾への出張が発生いたします。
将来的なキャリア：将来的には、現地の台湾支社へ駐在していただく可能性・想定がございます。

【待遇・福利厚生】

- ・社会保険完備（健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険）
- ・交通費支給（会社規定に基づき支給）
- ・営業交通費全額支給
- ・海外出張手当あり
- ・ウォーターサーバー設置
- ・社内常用型社食設置

Required Skills

【必須】

- ・大学卒業以上
- ・日本語：ビジネス会話レベル以上
- ・中国語（繁体字）：ネイティブレベル
- ・法人営業の経験（目安：2年以上）
- ・普通自動車運転免許（台湾現地での運転が可能の方）
- ・海外出張（毎月2週間）が可能の方
- ・将来的な海外駐在（台湾支社）を受け入れ可能な方

【歓迎】

- ・IT/SaaS業界でのセールスの経験
- ・台湾現地のビジネス文化・商習慣への理解、または台湾での就業経験
- ・新規事業の立ち上げ、またはスタートアップでの勤務経験
- ・建設・建材業界に関する知識や実務経験

