



【勤務地：東京都港区】国内製造業の抱える製造現場課題、経営課題を解決するための提案営業

オートメーションを武器に、生活を向上、よりよい社会をつくる挑戦を続けてきた企業

Job Information

Recruiter

GLOBAL RESEARCH INC.

Hiring Company

オートメーションを武器に、生活を向上、よりよい社会をつくる挑戦を続けてきた企業

Job ID

1603631

Industry

Machinery

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4.5 million yen ~ 8.5 million yen

Holidays

年間休日数125日 完全週休2日制（休日は土日祝日）年間有給休暇18日～25日

Refreshed

July 31st, 2026 12:16

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

◆担っていただきたい具体的な仕事内容

- ①販売店を通じた販促計画立案実行による売上拡大
市場/顧客を知る→販促策立案→販売店との整合→社内外の関連機能の巻き込み/調整→販売店と連携した販促策の実行
- ②顧客の課題解決プラン立案と実行による売上拡大

顧客を知る→解決プラン立案→顧客への提案→社内外の関連機能の巻き込み/調整→顧客との交渉

◆具体的な仕事内容に対しての期待する成果

- ①販売店を通じた販促計画立案実行による売上の拡大
販売店の同社商品取扱量（売上）による販売店の成長
- ②顧客の課題解決プラン立案と実行による売上の拡大
同社商品採用（売上）拡大による顧客の課題解決

Required Skills

◆必須条件【経験】

BtoBの有形営業経験1.5年以上

◆必須条件【スキル】

・コミュニケーション力

顧客の求める課題解決の本質課題を引き出すコミュニケーション能力

社内外の各機能（ex.生産、マーケティング）を活かすコミュニケーション能力

・顧客課題を起点とした営業活動により、目標達成を実現されてきた方

◆歓迎条件

・BtoBの課題解決型のソリューション型の営業経験

・工場、生産現場、モノづくりにおける知見

・ルートビジネスのルール/フロー（ex.引き合いから検収まで）の理解

・下記業界での経験

②-1 車載機器/自動車部品/車載機器/車載用バッテリー関連の知識・知見をお持ちの方

②-2 半導体/半導体製造装置関連の知識・知見をお持ちの方

②-3 ICカード/電子部品関連の知識・知見をお持ちの方

②-4 食品製造/医療機器/空調機器/ビルオートメーション/窯業/分析機器関連の知識・知見をお持ちの方

②-5 物流/マテハン関連の知識・知見をお持ちの方

* 生産現場への提案経験やFA製品の営業経験がある即戦力のある方

Company Description

* オートメーションを武器に、生活を向上させ、よりよい社会をつくる挑戦を続けてきました企業

事業概要

制御機器、電子部品、社会システム、
ヘルスケア、データソリューションなど