



【東京駅近く 炭素繊維強化プラスチック製ロールの生産管理・営業】ご経験者を募集しています。

国内最大手の石油化学メーカー

Job Information

Recruiter

GLOBAL RESEARCH INC.

Hiring Company

国内最大手の石油化学メーカー

Job ID

1603602

Division

本社

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary

7.5 million yen ~ 10 million yen

Refreshed

September 10th, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

CFRP（炭素繊維強化プラスチック）製の産業用「カーボンロール」事業における営業・生産管理業務をご担当いただきます。当社のCFRPロールは、液晶用偏光板、リチウムイオン電池セパレーターなどの高機能フィルムの製造の産業機械に用いられる軽量・高剛性・高精度のロールであり、当該分野において高いシェアを誇る製品です。

< 担当業務項目 >

本ポジションでは、以下の3つの業務にまたがって事業を推進いただきます。当面は生産管理を起点に事業理解を深め、段階的に営業・市場開拓へと活躍のフィールドを広げていただけます。

1) 生産管理

- ・原材料から完成品までのサプライチェーン全体を統括いただきます。社外の加工製造委託先との関係性を維持・管理し、案件ごと受発注業務、納期・工程管理、製造順序の調整などを担います。
- ・製造委託先と向き合い、ものの流れや発注・受注状況を整理しながら、確かなものづくりを支える役割です。

2) 営業（個別顧客対応）

- ・機械メーカーやフィルムメーカーを主要顧客に、社内の技術グループと二人三脚でカーボンロールの設計提案からスペックインを推進。仕様決めから見積・価格交渉、契約、販売（含与信管理）まで一連の営業実務を担当いただきます。
- ・顧客の課題に合わせて仕様を作り込むテーラーメイド営業です。自分の提案がそのまま製品になる手応えを得られます。

3) 市場開拓／マーケティング

- ・国内はもちろん直販が拡大しつつある中国・韓国、今後の開拓余地が大きい欧米を対象に、新規顧客・新規用途の開拓や試作提案を担当します。
- ・液晶・電池セパレーターに次ぐ「第三の用途」の探索など、市場・用途・地域の拡大に取り組みます。

< ミッションテーマ例 >

- ・カーボンロール製造体制の強化：案件獲得に必要な製造能力の向上・管理体制の強化
- ・カーボンロールの拡販：顧客開拓、用途開拓、海外展開（中国・韓国・将来的に欧米）
- ・カーボンロールのマーケティング：将来の事業拡大を見据えた、市場・用途・地域の等の検討

Required Skills

【必須要件】

- ・化学・繊維・機械／5年以上

特に、フィルム製造ライン等の機械・装置メーカー、もしくはその顧客に近い業界での経験者を歓迎

- ・生産管理、営業、マーケティングのいずれか。
- ・製造委託先・社内技術・販売商社など多様な関係者と日々情報交換・調整しながら進めるチーム型業務のため、協動的にコミュニケーションを取れる方。

【歓迎要件】

- ・炭素繊維業界、機械装置業界、高機能フィルム関連業界のご経験
- ・製造委託管理、契約実務、設計提案型（スペックイン型）営業のご経験
- ・英語（ビジネス英語）：3年以上の実務経験

Company Description

国内最大手の石油化学メーカー