



IT会社求人・プリセールス兼カスタマーサクセス（ソリューションコンサルタント）

事務ポジション 大手企業で働く 雰囲気友好 社保完備 交通費支給 営業 中国語

Job Information

Hiring Company

iSoftStone

Subsidiary

株式会社iSoftStone Japan

Job ID

1603570

Division

営業部

Industry

Internet, Web Services

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Contract

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary

3.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

平日9：00－18：00（休憩時間 60分）

Holidays

年間休日 120日以上 有給休暇 初年度 10日(4か月目～) 完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始

Refreshed

August 27th, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Other Language

Chinese (Mandarin) - Business Level

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa StatusPermission to work in Japan required

Job Description

通信ソフトウェアサービス（SaaS）システムを販売します。
営業職として、顧客との打合せからシステム提案、導入後まで、フォローアップが必要です。

主な対象製品：

- ・クラウド型システム

【主な業務】：

■営業活動

- ・顧客の訪問、顧客要望のヒアリング
- ・一部製品デモの支援
- ・提案書等の作成
- ・POC（概念実証）の支援
- ・顧客のQA対応

■導入・運用期間中の一部業務支援

- ・顧客要望の収集と社内の上位マネージャーに報連相
- ・顧客に操作マニュアルの説明
- ・問い合わせ対応

【求人数】：

1

Required Skills

【必須条件】：

- ・システム販売経験があれば、ベストです。

（システム販売経験が浅い方に対して、社内の業務トレーニングがあり、経験者がゼロから指導します。）

- ・顧客折衝経験
- ・PPT、Excelの作成スキル

【歓迎条件】：

- ・性格明るくて、営業が得意な方
- ・既存の顧客と販売ルートがある方

【その他】

以下の経験があれば、大歓迎

- ・コールセンターシステム、CRM関連の販売経験
 - ・SaaS製品の導入・運用経験
 - ・AI製品への興味
 - ・中国語の会話能力
-

Company Description