



【東京】次世代複合素材・材料のグローバルマーケティング（～リーダー候補）/ご経験者を募集しています。

国内最大手の石油化学メーカー

Job Information

Recruiter

[GLOBAL RESEARCH INC.](#)

Hiring Company

国内最大手の石油化学メーカー

Job ID

1603444

Division

本社

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary

7.5 million yen ~ 9 million yen

Refreshed

September 3rd, 2026 10:10

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

熱可塑プリブレグの国内外におけるマーケティング・拡販を担当いただきます。本製品はこれから市場を本格的に立ち上げていくフェーズにあり、想定される市場・顧客に対して、ターゲット・提供価値・販売手法を自ら策定し、市場を切り拓いていく役割です。

< 担当業務項目 >

- ・国内販売、販売促進業務（営業・マーケティング）
- ・海外販売、販売促進業務（欧州・米国を中心とした市場開拓 / プロモーション）
- ・技術開発部門と連携した顧客開拓
- ・成形メーカーおよび大手完成品メーカーとの関係構築に向けた市場・チャネル戦略の立案

< ミッションテーマ例 >

- ・国内外の航空・宇宙、ドローン、半導体、モビリティ等の先端分野への参入
- ・金属置き換え（メタルリプレイス）需要の獲得
- ・国内・海外成形メーカーおよび大手完成品メーカーとの関係構築

Required Skills

【必須要件】

- ・化学・素材・樹脂・繊維・複合材料、または部材・成形品メーカー、およびこれらを扱う商社等における実務経験5年以上

対象例：熱可塑性樹脂・熱硬化性樹脂・炭素繊維・複合材料（CFRP等）・プラスチック / 成形材料メーカー、コンボジット成形品・部品メーカー、およびこれらを扱う専門商社等

- ・5年以上の法人向け（BtoB）営業またはマーケティング経験
- ・英語：ビジネスレベル。海外顧客とのマーケティング・商談を主体的に行える語学力

※海外顧客との折衝経験

【歓迎要件】

- ・航空・宇宙、ドローン、半導体、モビリティ等の先端・成長分野向けの拡販・市場開拓経験
- ・欧米での海外駐在経験
- ・経験補足：新規市場・新規顧客の開拓経験（ターゲット選定から提供価値・販売手法の立案までを主体的に推進した経験）、成形メーカー・完成品メーカー等との協業経験

Company Description

国内最大手の石油化学メーカー