

**【法務】財閥系中核リース会社 / 在宅勤務制度有****リース・ファイナンスソリューションを提供する金融会社****Job Information****Recruiter**

GLOBAL RESEARCH INC.

Hiring Company

リース・ファイナンスソリューションを提供する金融会社

Job ID

1603424

Industry

Other (Banking and Financial Services)

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Salary

6 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

9:00 ~ 17:30 (所定労働時間 : 7時間30分)

Holidays

完全週休2日制 (休日は土日祝日)

Refreshed

August 20th, 2026 05:00

General Requirements**Minimum Experience Level**

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description**■担当業務**

コーポレートガバナンス強化に向けた法務面からの経営支援を行っていただきます。
営業部のディール案件等に対し、業法(金商法・銀行法・貸金業法・宅建業法)上の論点から調査・分析・アドバイスの実施

や、契約法務担当として案件に応じた契約書の作成、修正、アドバイスの実施など、よりフロントに近い立場でお仕事ができる環境です。

- ・新規および既存ビジネス推進を支援するための業法（銀行法、金商法等の）関連調査・分析・犯収法、個人情報保護法、利益相反管理、人権問題その他コンプライアンス事項への対応
- ・法令遵守態勢の整備に関する事項

■業務の魅力：

- ・これまで積み上げてきた知見を背景に、よりビジネスに近いところで実践的なリーガルキャリアを向上させることができます。
- ・金融業界を牽引するトップバンクグループ、MUFGの一員として、各種グループ協働ビジネスの法的サポートを実施することにより、幅広い経験をえられる環境です。

■組織構成：

配属先は、11名(部長1名・法務グループ4名・コンプラグループ6名)の社員が活躍しております。
職場内外での交流も活発であり、また上下の関係なく意見交換しそれを上に吸い上げることのできる環境です。

■就業環境：

所定労働1日7時間30分、残業は月20～多くても45時間程です。在宅勤務(週2日程)も可能です。育産休については直近5年取得率100%・復帰率もほぼ100%、平均有給休暇取得日数（2022年度実績）は14.5日と長期的にご勤務頂ける環境が整っております。

Required Skills

【必須条件】

以下いずれかに該当する方

- ・企業もしくは法律事務所等における法務関連業務従事3年以上
- ・ファイナンス実務経験者

【歓迎条件】

- ・弁護士資格保有者、法科大学院修了者
- ・海外現法支援に必要な英語力（TOEIC(R)テスト(R)テスト730点以上）

Company Description

主な取扱商品は、事務用機器、コンピュータ、通信機器、医療機器、工作機械、産業機械、商業機器、船舶、航空機などの本来業務のリースに加え、同社独自の取り組みとして資産流動化の事務受託を推進しており、国内トップクラスの受託実績を誇っています。

▼事業内容

- ・各種設備・機器のリースおよび割賦販売
- ・法人向け融資・ファイナンス業務
- ・事務受託・金融関連サービス
- ・お客様の課題に応じたオーダーメイド型ソリューション提案

当グループの一員として、法人のお客様に対する総合的なリース・ファイナンスソリューションを提供する金融会社です。1979年の設立以来、幅広い業界のお客様を支援し、日本経済の発展と企業の成長を金融面から支えてきました。

資金調達や設備投資を通じて企業の成長を後押しし、社会全体の発展に貢献することを使命としています。変化の激しい時代においても、柔軟で持続可能な金融ソリューションを提供し続けます。
単なる資金提供にとどまらず、事業戦略や成長フェーズに合わせた提案型営業を強みとしています。