



【営業 | 大阪 | フルリモート】 テクニカルセールススペシャリスト (分析機器)

Job Information

Recruiter

JAC International Co., Ltd.

Hiring Company

分析機器領域グローバルライフサイエンス企業

Job ID

1603420

Division

Sales & Marketing

Industry

Other (Medical, Pharmaceutical)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

8 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Salary Commission

Commission included in indicated salary.

Work Hours

月間フレックスタイム制 (コアタイム無し)

Refreshed

August 20th, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【ポジション概要】

日本市場における分析機器製品群の事業拡大を担うテクニカルセールススペシャリストを募集しています。

本ポジションは、お客様との接点を持つフィールドセールスとして、分析化学の専門知識を活かしながら提案営業を行う役割です。製薬、化学、バイオテクノロジー、食品、環境分野のお客様に対し、分析ワークフローの最適化を支援しながらビジネス成長を推進していただきます。

【主な業務内容】

- ・ サンプル前処理および分析ワークフローに関する技術コンサルティングを通じて売上目標を達成
- ・ 顧客ニーズを把握し、当社製品およびソリューションを提案
- ・ 主要顧客向けのアカウントプランを策定・実行し、中長期的なビジネス拡大を推進
- ・ メソッド開発支援、製品デモンストレーション、顧客向けトレーニングを実施
- ・ マーケティングチームと連携し、アプリケーションノート、ウェビナー、技術資料などの科学コンテンツ作成に貢献
- ・ 学会、展示会、顧客向けセミナーなどのイベントで会社を代表して活動
- ・ アプリケーションスペシャリスト、プロダクトマネージャー、カスタマーサポートなどの関連部門と連携し、顧客成功と事業成長を支援
- ・ CRMシステムで商談・営業活動を管理し、売上予測や市場フィードバックを提供

【勤務条件】

- ・ フルリモート勤務
 - 。ただし、大阪または大阪近郊に居住していることが条件
- ・ コアタイムなし
 - 。月間総労働時間に基づく勤務体系

【出張】

- ・ 国内出張：20～40％程度
- ・ 海外出張：研修、リージョナルミーティング、学会・カンファレンス参加などで発生する可能性あり

Required Skills

【応募資格】

必須要件

- ・ 分析化学、バイオ分析化学、薬科学、または関連分野の修士号（MSc）
※関連業界での実務経験を有する学士（BSc）取得者も応募可能
- ・ HPLC、UHPLC、LC-MS/MS、および各種サンプル前処理技術に関する実務経験
- ・ 製薬企業、CRO、環境分析、食品安全試験、分析ラボなどでの業務経験
- ・ 3～5年以上の営業経験

歓迎要件

- ・ テクニカルセールス、フィールドアプリケーションスペシャリスト、または顧客対応を伴う技術職の経験
- ・ 高い課題解決力とビジネス志向
- ・ 優れたコミュニケーション能力、プレゼンテーション能力、顧客関係構築力
- ・ 自律的に業務を進められる方
- ・ 出張に抵抗がない方

【語学要件】

- ・ 日本語：ネイティブレベル
- ・ 英語：日常会話レベル以上必須（ビジネスレベル歓迎）

Company Description