

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

クライアントアカウントマネージャー - 成長と関係構築をリード

クライアントアカウントマネージャー - 成長と関係構築をリード

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1602891

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

9 million yen ~ 11 million yen

Work Hours

9:00-17:30

Refreshed

July 17th, 2026 16:43

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、既存顧客との関係強化と戦略的な営業活動を通じ、売上拡大と顧客満足度向上を実現する役割です。社内外的関係者と連携しながら、課題解決とプロジェクト推進を担います。

企業情報

当社クライアントは、日本国内外で事業を展開するグローバル製造・産業系企業です。顧客志向と部門横断の協働を重視し、幅広い業界にソリューションを提供しています。

職務内容

- ・担当顧客のアカウント管理および関係構築（営業戦略に基づく）
- ・新規ビジネス機会の創出および既存顧客の深耕

- ・売上目標達成に向けたアカウントプランの実行
- ・顧客窓口として各階層とのコミュニケーションをリード
- ・契約交渉および締結（権限範囲内）
- ・生産・納品・オペレーション課題の調整と解決
- ・顧客の声を社内に反映し、改善施策を推進
- ・顧客満足度を測定し、データに基づいた改善計画を策定
- ・支払い条件など売掛金関連のディスカッション対応
- ・エンジニアリング、サプライチェーン、品質、製造などとの連携
- ・日次・週次・マイルストーン会議の主導
- ・Six Sigmaなどの顧客志向施策の推進

条件・待遇

- ・年収9,000,000円～11,000,000円
- ・グローバル環境でのキャリア構築機会
- ・多様な業界・顧客への関与
- ・キャリア成長を支える環境
- ・営業戦略とプロジェクト推進の両面で経験を積めるポジション

詳細についてはお気軽にお問い合わせください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Saahir Chowdhury +81368328609.

Required Skills

- ・営業、マーケティング、技術分野などの学位、または同等の実務経験
- ・アカウントマネジメントまたは法人営業の経験
- ・マルチステークホルダー環境での柔軟な対応力
- ・優れた交渉力および関係構築力
- ・ビジネスレベルの英語力（会議・メール対応）
- ・ネイティブレベルの日本語力
- ・部門横断プロジェクトの推進経験
- ・輸出管理などコンプライアンス理解があれば尚可

Company Description

当社クライアントは、日本国内外で事業を展開するグローバル製造・産業系企業です。顧客志向と部門横断の協働を重視し、幅広い業界にソリューションを提供しています。