



【横浜】法人営業/土木鉱山機械メーカー ◆海外チームとの連携あり ◆年休131日 ◆フレックスタイム ◆在宅勤務可

<外資系> 北欧スウェーデンに本社を構える、世界トップクラスの土木鉱山機械メーカー

Job Information

Hiring Company

[Epiroc Japan KK](#)

Job ID

1602842

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Nishi-ku

Train Description

Tokyu Toyoko Line, Yokohama Station Station

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

9:00 ~ 17:30 休憩時間：60分 フレックスタイム制（コアタイム無し）

Holidays

年間休日131日（2026年）週休2日制（土日祝日）、夏季休暇5日、年末年始休暇6日、メーデー、創立記念日（6月30日）

Refreshed

September 4th, 2026 14:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・世界的メーカーの日本法人で営業
- ・鉱山・インフラ業界へ価値提案営業
- ・英語力や法人営業経験を活かせる
- ・海外チームと連携し国際的に活躍
- ・フレックス・在宅勤務で働きやすい

■業務内容：

- ・顧客・販売代理店への営業活動（既存3新規2代理店5）
- ・顧客ニーズを把握し、Tools製品・ソリューションを提案
- ・Tools事業の販売戦略・成長戦略の立案・実行、売上・利益目標の達成
- ・市場・競合情報や売上・利益・市場シェアなどのKPIを分析し、改善施策を企画・実行
- ・製品価格や収益性の管理、適正在庫の維持・最適化
- ・営業・サービス・マーケティング・サプライチェーン・海外Regional Business Managerと連携しTools事業を推進
- ・販売代理店への営業支援・製品トレーニング・販売促進活動
- ・顧客から品質・保証・不具合に関する情報を収集し、製品改善に反映
- ・Business Performance Meetingの資料作成および事業報告のサポート

世界150カ国で選ばれる鉱山・インフラ向け機械を扱う営業として、鉱業、建設、インフラなど様々な業界のクライアントに対して営業活動を行い、長期的な関係を構築・発展させていただきます。

※月に3～5日程度の宿泊を伴う出張の可能性があります。

■企業の魅力：

【世界150カ国以上で展開するグローバルメーカーの日本法人】

同社はスウェーデン発・145年以上の歴史を持つ土木鉱山機械メーカーで、世界150カ国以上に事業を展開し、14,000名を超える従業員が活躍する世界的企業です。

【国内外で支持される高品質機械を提案する“価値提供型の営業”】

同社製品は、鉱山・インフラ・資源開発などの重要プロジェクトで採用され、「生産性」「安全性」「信頼性」「持続性」を最優先に顧客を支援することが使命です。

大型重機や岩盤掘削機械など業界を支える製品を扱うため、社会インフラを支える手応えある営業ができます。

【働きやすい環境】

平均勤続年数は約14年、3割以上が勤続20年以上と定着率が非常に高いのが特徴。

また、有給は年最大22日付与・年間休日131日（2026年）・フレックスタイム制（コアタイム無し）などワークライフバランスも抜群です。

【雇用形態】

正社員

試用期間：3ヶ月

【給与】

予定年収：500万円～800万円（業績賞与込み）

賃金形態：年俸制

賃金内訳：年額（固定）4,435,000円～7,335,000円

月額：369,583円～611,250円（12分割）

565,000円～665,000円

業績賞与：
*時間外手当別途支給

確定拠出年金制度：有

昇給有無：有

残業手当：有

賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

【勤務地】

横浜本社

住所：神奈川県横浜市西区高島2丁目5-12

または

大阪営業所住所：大阪府箕面市小野原東1丁目1-1

受動喫煙対策：屋内全面禁煙

変更の範囲：会社の定める事業所（リモートワーク含む）

※在宅勤務制度（1年目は原則出社です）

※転勤：当面なし

【勤務時間】

フレックスタイム制（フルフレックス）

休憩時間：60分

時間外労働有無：有

標準的な勤務時間帯：9:00～17:30

【休日休暇】

週休2日制（休日は土日祝日）夏季休暇 5 日、年末年始休暇 6 日、メーデー、創立記念日（6 月 3 0 日）

年間有給休暇10日～22日（下限日数は、入社直後の付与日数となります）

年間休日数131日

【待遇・福利厚生】

- ・通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険
- ・各手当・制度補足
 - 通勤手当：補足事項なし
 - 社会保険：確定拠出年金
- ・定年：65歳
- ・副業：可
- ・教育制度・資格補助補足：資格取得支援制度
- ・その他補足：リロクラブ、有給病気休暇（5 日 9

Required Skills

最終学歴：大学院、大学卒以上

必須条件：

- ・大型機械を扱った経験（営業・技術） 3年以上

歓迎要件：

- ・建設機械、重機、土木、鋳業、または類似業界における営業／マーケティング／ビジネス開発の経験があれば尚可
- ・他の機械（自動車、産業機械等）業界経験者で、土木建設業界に興味があり、チャレンジしてみたい方歓迎
- ・また、現在営業職でなくとも、エンジニア・製品設計等から営業職への転身を考えている方も歓迎

【語学力】

日本語がネイティブレベル、または流暢であること。

加えて、中級以上の英語力（TOEIC500点以上相当）を有し、入社後に学習する意欲のある方。

* マネージャーへのステップアップには英語力が必要です。

Company Description