



営業担当者（大阪）

稼げる営業職 | インセン高額 & 翌月即支給 | 未経験OK

Job Information

Hiring Company

KPay Japan KK

Job ID

1602742

Industry

Other (Banking and Financial Services)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Contract

Location

Osaka Prefecture, Osaka-shi Kita-ku

Train Description

Osaka Loop Line, Osaka Station

Salary

3.5 million yen ~ 6 million yen

Holidays

完全週休二日制（土日祝休み）、年間休日125日

Refreshed

August 27th, 2026 10:00

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Chinese (Mandarin) - Native

Korean (Native)

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

KPayについて:

KPayグループ（KPay）は、シンプル・スマート・シームレス・セキュアなテクノロジーソリューションを提供し、あらゆる規模のビジネスを支援するフィンテック業界のリーディングカンパニーです。
現在、日本、香港、シンガポール、オーストラリアを中心に、81,000以上の加盟店にサービスを提供しており、財務管理、業務オペレーション、そしてデジタルトランスフォーメーションの加速を支援するワンストッププラットフォームを展開しています。
2024年には、シリーズAラウンドにおいて5,500万米ドルの資金調達を達成し、ペイメント分野では同年最大規模の資金調達となりました。
今後も、世界中の中小企業の成長をテクノロジーの力で支え続けていきます。

仕事内容

稼げる営業職 | インセン高額&翌月即支給 | 未経験OK

1. 飲食店・小売店などの中小企業を訪問し、決済サービスを提案して契約を獲得するフィールドセールス
→ 成果がそのまま収入に直結するポジション
2. クレジットカード・QR決済など、成長市場の決済ソリューションを提案
→ ニーズが高く、売りやすい商材
3. 既存加盟店をフォローしながら、追加提案で収益アップも可能
→ リピート・アップセルで安定して稼げる
4. 外回り中心の営業スタイル（成果主義・高インセンティブ）
→ 頑張った分だけ収入が伸びる環境

アピールポイント:

① 働きやすさ抜群 | 人間関係が良く、定着率が高い職場

チームワークを重視し、上下関係がフラットで相談しやすい環境です。
新メンバーもすぐに馴染めるサポート体制と温かい社風があり、**「人が辞めにくい会社」**として高い定着率を誇ります。

② 語学力を活かして活躍 | グローバル×成長企業

英語・中国語・韓国語など語学力を活かせる環境。
海外メンバーやグローバルクライアントと直接やり取りでき、
「語学×ビジネス×キャリアアップ」を実現できます。

③ 急成長企業でスピード昇進 | 若手でも高ポジション可

成長中の決済テック企業として、成果次第で早期昇進・マネージャー昇格が可能。
年功序列なしノ実力主義で、
「20代でマネージャー」「短期間で年収大幅アップ」も現実的です。

④ 残業少なめ×高収入 | ワークライフバランス◎

月平均残業5時間以下の効率的な働き方を実現。
「しっかり稼ぎたい」「でもプライベートも大事」
その両方を叶えられる職場です。

⑤ 頑張った分だけ稼げる | 高額インセンティブ + 翌月支給

成果がダイレクトに収入へ反映される評価制度。
高還元率インセンティブ&翌月即支給で、
月収40万〜60万円以上も目指せる環境です。
「本気で稼ぎたい人」に最適なポジションです。

勤務時間・曜日

9時30分～18時30分

（コアタイムは10:30～16:00で、始業・終業時間はフレックス対応可能）

※土曜日、日曜日、祝日休み

休暇・休日

完全週休二日制（土日祝休み）、年間休日125日、傷病休暇、年末年始休暇

給与

固定残業代あり：月給 ￥250,000 ～ ￥400,000は1か月当たりの固定残業代 ￥47,468～ ￥75,949（30時間相当分）を含む。
30時間を超える残業代は追加で支給する。

月給25万円～40万円 + 高額インセンティブ

※経験・スキル・前職給与を考慮のうえ決定します。

- ・インセンティブは成果に応じて高還元（上限なし）
- ・インセンティブは翌月支給でスピード反映
- ・トップセールスはインセンティブ月収60万円以上の実績あり
- ・未経験スタートでも短期間で高収入を目指す環境

頑張りがそのまま収入に直結する評価制度のため、
「稼ぎたい方」「収入を伸ばしたい方」に最適なポジションです。

待遇・福利厚生

- ・健康診断
- ・傷病休暇、夏季休暇、年末年始休暇
- ・通勤手当

その他

リモート面接も対応可能です。

【想定年収】

応相談（経験や能力に応じて判断させていただきます）

Required Skills

求める人材

経験・スキル不問 | やる気があればOK！

1. 未経験OK | 学歴・職歴不問 | とにかく稼ぎたい方歓迎
2. 営業経験なしでも問題なし（研修＆サポートあり）
3. 人と話すのが苦手であればOK | 性格重視の採用
4. 日本語が日常会話レベルで話せれば応募可能
5. 中国語・英語・韓国語が話せる方は優遇（必須ではありません）
6. 「今より収入を上げたい」「環境を変えたい」方、大歓迎

Company Description