



Field Sales & Application Engineer ♦ 海外拠点との英語連携あり/ワークライフバランス◎

ドイツ本社・100年以上の歴史を有する世界有数の測定機器メーカー

Job Information

Hiring Company

Mahr Japan Co.,Ltd.

Job ID

1602720

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Kohoku-ku

Train Description

Yokohama Line, Shin Yokohama Station

Salary

Negotiable, based on experience

Work Hours

09:00 ~ 18:00 (休憩60分)

Holidays

完全週休二日制

Refreshed

September 3rd, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・ 精密測定機器の提案営業から測定検証、導入後サポートまで一貫して担当

- ・顧客課題を技術面から解決し、営業力とエンジニアリング力を高められる環境
- ・海外本社との連携を通じ、グローバルな技術知識や英語力を活かして活躍できる
- ・年間休日125日・残業少なめ・有休取得率100%・英語学習支援など働きやすい環境と福利厚生
- ・少数組織ながらチームで協力し業務を遂行、誰でも 分の意見を表明することができる環境

【業務内容】

Mahr JapanのField Sales & Application Engineerとして、顧客課題のヒアリング、精密測定機器の提案営業、測定アプリケーションの検討、サンプル測定、デモンストレーション、導入前後の技術サポートを担当していただきます。本ポジションは、単に製品を販売する営業職ではなく、お客様の測定課題を理解し、最適な測定機器・測定方法・アプリケーションを提案する技術営業型の役割です。

Field Salesとして顧客訪問、案件創出、商談推進、受注活動を担いながら、Application Engineerとして測定方法の検討、サンプル測定、デモンストレーション、技術提案を行い、売上拡大と顧客課題の解決に貢献していただきます。また、海外本社・海外エンジニアとの技術確認、製品情報の確認、トレーニング、問い合わせ対応などを行うため、英語での実務コミュニケーション能力が必要です。

<具体的には>

1 . Field Sales

- ・担当エリア・担当顧客への直接営業活動
- ・既存顧客への深耕営業、新規顧客の開拓
- ・顧客の課題、用途、生産工程、品質管理上のニーズのヒアリング
- ・Mahr製品の提案、見積作成、商談管理、受注活動
- ・販売店・代理店との連携による案件創出および案件推進
- ・Salesforce等を活用した顧客情報、商談情報、活動履歴の管理
- ・売上目標達成に向けた営業計画の立案・実行
- ・展示会、セミナー、キャンペーン等を通じた新規リード獲得および商談化

2 . Application Engineering

- ・顧客ワークや測定目的に応じた測定方法の検討
- ・サンプル測定、デモンストレーション、測定結果の説明
- ・顧客要求に対する製品仕様、測定能力、測定可否の確認
- ・測定条件、測定手順、治具、測定子等の検討
- ・測定結果をもとにした技術提案、改善提案
- ・営業提案資料、測定レポート、技術資料の作成
- ・顧客からの技術的な問い合わせへの対応
- ・必要に応じたサービスエンジニア、海外エンジニア、Product Groupとの連携

3 . 導入前後の技術サポート

- ・製品導入前の仕様確認、アプリケーション確認、顧客との技術打合せ
- ・納入時・立ち上げ時の技術サポート
- ・導入後の顧客フォロー、追加提案、アップセル・クロスセル活動
- ・顧客からの技術的な問い合わせへの一次対応
- ・必要に応じたサービス部門への引き継ぎ、問題解決支援
- ・顧客先でのトラブルシューティング、故障診断、復旧支援

4 . 英語を使用した海外連携

- ・海外本社・海外エンジニアとのメール、オンライン会議、技術確認
- ・製品仕様、測定可否、アプリケーション、トラブル対応に関する英語での確認
- ・海外トレーニング、技術資料、マニュアル等の内容理解
- ・海外からの技術情報を日本市場・顧客向けに分かりやすく整理
- ・必要に応じた英語資料の確認、翻訳、要約

5 . 市場・製品情報のフィードバック

- ・顧客ニーズ、競合情報、市場動向の収集
- ・日本市場における製品課題・販売機会の社内共有
- ・製品別・業界別の訴求ポイントの整理
- ・本社・海外拠点への市場情報、顧客要望のフィードバック
- ・営業、サービス、マーケティングチームへの技術・市場情報の共有
(仕事内容変更範囲：会社の指示する業務)

■募集背景：

欠員補充

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、6ヶ月

【給与】

経験考慮の上、応相談

■残業手当：通常の残業代

■昇給：年1回（1月）

■賞与：年1回（昨年実績：2ヶ月）

【就業時間】

09:00～18:00（休憩60分）

■残業：月 0 時間～10 時間程度

【勤務地】

本社：神奈川県横浜市港北区大豆戸町712-4-1

（勤務地変更範囲：会社の定める事業所）

■アクセス：JR横浜線 新横浜 駅から徒歩12分 / 横浜市営地下鉄ブルーライン 新横浜 駅から徒歩12分

■受動喫煙対策：就業場所 原則禁煙（分煙）

■転勤・出向：当面無し

【休日休暇】

- ・年間休日 125 日
- ・完全週休二日制
- ・夏季休暇
- ・年末年始
- ・年間有給休暇 入社時に最大10日付与 ※付与日数は入社月によって異なります。

【待遇・福利厚生】

- ・交通費全額支給
- ・社会保険（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- ・退職金制度
- ・ギフト
- ・DMM英会話レッスン代会社負担

Required Skills

【必須要件】

- ・ BtoB領域におけるField Sales、技術営業、Application Engineer、Service Engineerいずれかの経験
- ・ 産業機器、精密機器、測定機器、工作機械、FA機器、検査装置など、技術系製品に関する業務経験
- ・ 顧客先での商談、課題ヒアリング、提案活動の経験
- ・ 技術的な内容を理解し、顧客に分かりやすく説明できる力
- ・ 英語での実務コミュニケーション能力
 - 海外本社・海外エンジニアとのメール対応ができる方
 - 英語の技術資料、仕様書、マニュアルを理解できる方
 - オンライン会議で基本的な技術確認・業務報告ができる方
 - 目安:TOEIC 700点以上、または同等の実務経験
- ・ 基本的なPCスキル
 - Microsoft Officeを使用した資料作成、レポート作成が可能な方
- ・ 普通自動車運転免許
- ・ 国内出張に対応可能な方

（語学補足）

英語力：中級以上（TOEIC 700 点以上）

※読み書き理解必須、会話力は尚可

※製品に関する問い合わせはほぼ各自でメールベースでのやり取りとなります。

※会話については海外でのトレーニングで使います。

【歓迎要件】

- ・ 精密測定機器、寸法測定、形状測定、表面粗さ測定、真円度測定、輪郭測定などに関する知識・経験
- ・ 工作機械、産業機械、自動車部品、半導体、医療機器、航空・防衛、精密加工業界への営業または技術対応経験
- ・ サンプル測定、デモンストレーション、測定レポート作成の経験
- ・ 機械図面、幾何公差、品質管理、製造工程に関する基礎知識
- ・ Salesforce等のCRM使用経験
- ・ 販売店・代理店を通じた営業経験
- ・ 海外メーカー、本社、海外エンジニアとの技術的なやり取りの経験
- ・ 海外トレーニング、海外出張の経験

【求める人物像】

- ・ 自ら顧客先に出向き、課題を見つけ、案件を作れる方
- ・ 営業と技術の両方に関心を持ち、顧客の課題解決に主体的に取り組める方
- ・ 製品スペックだけでなく、顧客の用途・工程・品質課題を理解した提案ができる方
- ・ 英語を使って海外本社・海外エンジニアと自律的にやり取りできる方
- ・ 新しい製品知識や測定技術を継続的に学べる方
- ・ 社内の営業、サービス、アプリケーション、海外エンジニアと連携しながら業務を進められる方
- ・ 少数組織の中で、担当範囲を限定せず柔軟に行動できる方
- ・ Mahr Japanの売上拡大とブランド価値向上に主体的に貢献できる方

【選考について】

- ・ 募集人数：1名
- ・ 適性試験：なし
- ・ 面接回数：1～2回
 - ※詳細はオファー時にご確認下さい

Company Description