RGF HR Agent India

【インド求人！】日本国内トップシェア建築仕上塗材メーカー×営業・マーケティング / ムンバイ拠点長候補

建設用塗材として高いブランド力を誇る同社にて幅広い業務を経験できます！

Job Information

Recruiter
RGF Select India Pvt. Ltd

Hiring Company
日系建築仕上塗材メーカー

Job ID
1602706

Industry
Chemical, Raw Materials

Job Type
Permanent Full-time

Location
India

Salary
4 million yen ~ 7 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
8:30-17:30（月）~（金）※隔週土曜日8：30 ~ 12：30勤務※

Holidays
土曜日（隔週）、日曜日、インドの祝日、有給休暇

Refreshed
November 18th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 75%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

＜おすすめポイント＞
★日本国内シェアNo1！建設用塗材として高いブランド力を誇る同社のムンバイ拠点長候補として幅広い業務を経験できま

す！裁量権の高さが魅力です！！
★入社後のご活躍次第では本社採用等の可能性も有り、長期的なキャリア構築を実現できるポジションです！
★著しい経済成長を遂げるインドの建設市場の最前線で、大手ローカル企業の経営層（MDクラス）と直接商談し、ビジネスを推進できる貴重な機会があります！

＜ポジション概要＞
インドにおいて、建築用塗材分野で高い知名度を誇る同社のムンバイ拠点にて、営業・マーケティングおよび拠点運営全般をご担当いただきます。現地ディベロッパーや設計事務所への新規開拓・既存顧客への営業活動をはじめ、ローカル代理店との協業・支援業務など、幅広い業務を担っていただきます。
拠点長候補として、拠点運営をリードしていただくことを期待しています。

＜主な業務内容＞
・日系／インド系ディベロッパー、設計事務所への新規開拓営業
・日系／インド系ディベロッパー、設計事務所向けのセミナー開催・指定開発活動
・ローカルディベロッパー、設計事務所、代理店、建設会社との打ち合わせ
・既存顧客へのアフターフォロー
・営業戦略の立案および実行
・市場調査をもとにした商品開発・販売施策の企画および実行
・代理店へのアドバイザリー業務およびフォローアップ
・インド拠点の経営・運営方針に関する提案および実行支援
・ムンバイ拠点の総合管理支援（庶務、経理、イベント運営など、拠点運営に関わる各種業務）

＜顧客構成＞
・インド系企業：約8割、日系企業：約2割

＜入社後研修＞
入社後は、約3か月程度、バンガロール拠点にて研修を実施する予定です。

Required Skills

＜必須条件＞
・法人営業の経験（目安5年以上）
・ビジネスレベル以上の英語力

＜歓迎条件＞
・ムンバイへの渡航経験
・海外での就業経験
・建設業界での就業経験

＜求める人物像＞
・拠点運営や経営に関心をお持ちの方
・インドで長期的にキャリアを築いていきたい方
・少人数組織の中で裁量を持ち、幅広い業務に挑戦したい方

Company Description