社会課題を解決するAIロボット「ugo」| 未経験から挑戦できる提案型セールス

自社AIロボット「ugo」を展開　スタートアップでフラットな組織文化

Job Information

Hiring Company
ugo, inc.

Job ID
1602662

Industry
Machinery

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary
4.5 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours
フレックスタイム制（コアタイム：11:00~16:00）

Holidays
完全週休2日制（土日祝）

Refreshed
November 3rd, 2026 01:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- AIロボット「ugo」の法人提案や導入支援、導入後フォローまで一貫して担当
- 未経験から法人向け提案営業に挑戦でき、AI・ロボット分野の専門知識を実務で身につけられる
- 顧客の課題解決に深く関わり、プロダクトや開発チームと連携しながら価値ある提案を実現できる
- 年間休日125日、フレックスタイム制や書籍購入支援、借上社宅制度など働きやすい環境が充実

【業務内容】
ugo株式会社は、現場で働くAIロボット「ugo」を開発・展開するロボティクス・スタートアップです。
日本が抱える深刻な労働力不足に対し、フィジカルAIの社会実装を通じて解決することを目指しています。
私たちが開発しているのは、人の仕事を単純に置き換えるロボットではありません。人と協働しながら現場業務を支え、働く人の負担を減らし、より安全で効率的な働き方を実現するロボットです。
本ポジションでは、先輩社員や社内のプロダクト・開発メンバーと連携しながら、法人顧客への提案活動、導入支援、導入

後のフォローを担当していただきます。

具体的には・・
入社後は、経験や習熟度に応じて段階的に業務をお任せします。

＜入社後の初期業務＞

- 「ugo」の製品知識や活用事例の習得
- 先輩社員の商談への同席
- 商談準備、提案資料、見積書の作成補助
- 顧客からの問い合わせ対応
- デモンストレーションの準備・実施補助
- 社内関係部署との調整

＜習熟後に担当する業務＞

- 法人顧客への課題ヒアリング
- 顧客の業務や現場環境の整理
- 「ugo」を活用したソリューション提案
- 見積作成、条件調整、契約手続き
- 導入スケジュールの調整
- 導入後の利用状況確認
- 活用支援、追加提案

＜入社後の成長イメージ＞
1．入社初期

- 製品や業界の基礎知識を学ぶ
- 商談や導入支援に同席する
- 資料作成や顧客対応の補助を担当する

2．独り立ち後

- 担当顧客を持ち、提案から導入まで担当する
- 顧客の課題を整理し、社内メンバーと解決策を検討する
- 導入後の活用支援や追加提案を行う

3．将来的なキャリア

- 法人営業
- ソリューション営業
- カスタマーサクセス
- 営業企画
- 事業開発
- アライアンス
- プロジェクトマネジメント

■募集背景：
AIロボット「ugo」は、警備、設備点検、案内などの領域で導入が進んでおり、大手企業からの問い合わせも増加しています。
事業拡大に伴い、将来の営業組織を担うメンバーを新たに募集します。
ロボットやテクノロジーに関する知識は、入社後に身につけることができます。
重視するのは、顧客の話を丁寧に聞き、分からないことを自ら学び、周囲と連携しながら仕事を進められることです。
これまでの職種や業界にかかわらず、新しい領域で営業として成長したい方を歓迎します。

■このポジションの魅力：

- 未経験から法人向け提案営業に挑戦できる
  -先輩社員の商談や案件に入りながら、製品知識、法人営業、提案方法を実務を通じて学べます。
- 成長市場で専門性を身につけられる
  -AI、ロボット、IoT、フィジカルAIなど、今後成長が期待される領域の知識と営業経験を身につけられます。
- 顧客の現場に役立つ提案ができる
  -単に製品を販売するのではなく、顧客の業務課題を理解し、現場で実際に活用されるところまで関わります。
- チームで仕事を進められる
  -営業だけで完結するのではなく、プロダクト、開発、導入担当などと連携しながら提案をつくります。

■働く環境・カルチャー：

- ライフステージが変わっても安心して働き続けられる環境
  -産前産後・育児休暇の制度も整えています。メンバーが安心してキャリアを継続できるよう、会社全体でバックアップする体制です。将来のライフイベントを見据えて、長く安定して働きたい方を歓迎しています。
- 個々の事情に合わせた柔軟な働き方
  -時短勤務を活用して、仕事と家庭を両立している先輩社員も在籍しています。人数こそまだ少数ですが、だからこそ「一人ひとりの状況に合わせた柔軟な調整」が可能です。個人の事業に合わせ、役割の変更や働き方の柔軟性を組織全体でサポートしていく方針です。

■当社について：
ugo株式会社は、労働力不足が深刻化するさまざまな業種に対して、人とロボットの融合による持続可能なワークスタイルを提供するロボティクス・ソリューション・カンパニーです。
2018年の創業以来、AIロボット「ugo」とロボット統合管理プラットフォームを開発・提供し、大手企業を中心に導入を拡大しています。

＜AIロボット「ugo」とは＞
「ugo」は、自律走行による移動、遠隔操作、自動化を組み合わせ、さまざまな現場業務に対応するAIロボットです。
ハードウェア、ソフトウェア、ロボット統合管理プラットフォームまで自社で開発しており、現場ごとの業務に合わせて柔軟に機能を拡張できます。
（主な活用領域）
・オフィスビルや商業施設での警備業務
・データセンターやプラントでの設備点検
・駅構内や空港での生成AIを活用した多言語案内
・巡回、監視、撮影、データ収集などの現場業務

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、3ヶ月

【給与】
想定年収：450万円~650万円
※経験・能力を考慮のうえ決定

【就業時間】
フレックスタイム制（コアタイム：11:00~16:00）
■標準時間：10:00~19:00（実働8時間）
■平均残業時間：月20時間以内

【勤務地】
本社：東京都千代田区東神田1-8-7 プライム東神田ビル8F

【休日休暇】

- 年間休日125日
- 完全週休2日制(土曜日・日曜日)
- 祝日
- 夏季休暇：3日
- 年末年始休暇：3日
- 有給休暇：年間20日一斉付与

【待遇・福利厚生】

- 社会保険（雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険）
- 交通費支給
- 書籍購入支援制度
- 借上社宅制度(現物給与型)

Required Skills

＜入社時点でロボット業界や法人営業の経験は必須ではありません＞
接客、販売、カスタマーサポート、営業事務、個人営業などで培ったコミュニケーション力や、相手の要望をくみ取る力を活かし、法人向けの提案営業に挑戦できます。

【必須要件】

- 社会人経験
- 顧客や社内関係者と円滑にコミュニケーションを取れる方
- 基本的なPCスキル
- AI、ロボット、テクノロジーへの興味・関心
- 新しい知識を主体的に学ぶ意欲

【歓迎要件】

- 接客、販売、カスタマーサポートの経験
- 営業事務、営業アシスタントの経験
- 個人営業または法人営業の経験
- 顧客との継続的な関係構築経験
- 複数の関係者と調整しながら業務を進めた経験
- IT、機械、メーカー、設備関連業界での就業経験

【求める人物像】

- 相手の話を丁寧に聞き、意図をくみ取れる方
- 分からないことを放置せず、自ら調べて質問できる方
- 指示を待つだけでなく、主体的に行動できる方
- チームワークを大切にできる方
- 変化の多い環境を前向きに楽しめる方
- 顧客の役に立つことにやりがいを感じる方

Company Description