



チャンネルマネジメント/Channel Management MT

工作機械、レーザ、エレクトロニクス分野で市場をリード / 多様なキャリアパスが可能！

Job Information

Hiring Company

TRUMPF Corporation

Job ID

1602603

Industry

Machinery

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Midori-ku

Salary

5.5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

事業場外みなし労働時間制（一日当たりのみなし労働時間 7時間45分）

Holidays

会社の規定に準ずる

Refreshed

September 8th, 2026 13:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・産業用機械の販売代理店支援、製品情報提供、販売促進活動を担当
- ・世界最先端技術の製品提案に携わり、代理店戦略や営業企画力を磨ける
- ・グローバル環境で英語を活用し、ドイツ本社との連携業務に挑戦できる
- ・フレックスな働き方と国内外拠点への多様なキャリアパスを実現可能

【業務内容】

販売代理店やお客様に対して弊社の最新製品や技術情報を提供することで、代理店を全面サポートし、販売を促進。

< 具体的には >

弊社製品を取り扱う販売代理店は国内各地に約(数)存在。代理店が常に最新の製品や市場の情報を備え販売を促進することができるよう、担当としてそれらの情報を常に収集しアップデート。訪問を通じて代理店との信頼関係を構築し、また彼らの月次の活動内容を確認することにより適時商談サポートを提供。さらに、販売代理店が製品や製品技術、競合他社の情報を学ぶための勉強会を企画・開催。その他、販売促進についての提案資料作成などの付随業務。

< Report to > 営業マネージャー

< 職位 > スタッフ

■募集背景：

リプレースメント

■所属組織：

< 所属事業部：マシン事業部 >

本事業部では、世界レベルで認められている技術・性能を備えた板金加工機、製品に組み込むソフトウェア、販売後のアフターサービスを提供し、板金加工事業を包括的に支えています。また、板金加工機単体の自動化、工場の自動化、さらに工場全体のワークフローを見える化(スマートファクトリー化)についてもサポートしています。

ヨーロッパに開発・製造拠点をもち、国内では 2D レーザ加工機、パンチ・レーザ複合機、曲げ加工機など豊富な製品ラインナップを取り揃え、お客様のニーズに対応した製品を提供することで、お客様へ真のソリューションを提供します。

事業部は営業部門とテクニカルサービス部門で構成。

< 所属部門：チャンネルマネジメント >

代理店による販売を強化するため、2025 年 7 月に直販部隊から切り離し、チャンネルマネジメント部門を新たに創設。

■将来の可能なキャリアパス：

キャリア志向の明確化と入社後の実績により、国内の他エリアへの配置転換・横浜本社や他部門やドイツ本社への異動も可能。

■ポジションの魅力：

世界でも最先端の技術を持つ製品を強みとしてビジネスに関わることができます。フラットな組織で主体的にかつフレキシブルな働き方を実現できるのも魅力の一つです。また、役職を問わずトルンプのメンバーとして、よりよい組織や企業文化のための改善や変革に関われるのも醍醐味です。中長期的には、年齢やバックグラウンドを問わず業績や積極性に応じて多様なキャリアパスを追求することも可能です。

■課題/チャレンジ：

対応する工業規格などカルチャー面での違いから、開発に対する考え方が(開発・製造を担う)ドイツ本社と日本市場との間でギャップがあるため、開発側との交渉が課題となります。また、その交渉を円滑に行うために、高い情報収集能力と英語のコミュニケーション能力が必要となります。

■TRUMPF Japan について：

トルンプは 1923 年の創業以来、常に未来に必要な技術を見据えて新しい製品・ソリューションの開発を継続してきた、ドイツに本社をもつグローバル企業です。高度な技術と高品質の開発と製造により、お客様が求める真のソリューションを提供することでお客様の成功に寄与し、自社の価値をも高めてまいりました。

日本国内では 1977 年の創業以来、板金加工機・レーザ発振器・エレクトロニクス製品をメインに事業を展開しています。横浜本社の他、仙台と名古屋にオフィスを構え、約 220 名の従業員が各オフィスまたはお客様により近い拠点で営業とアフターサービスを展開しています。

【雇用形態】

正社員

【給与】

想定年収：550万円～800万円前後（月給制）

月額基本給：34 万円～50 万円程度

※経験により応相談

■残業手当：（事業場外みなし労働時間制）深夜勤務・休日勤務による手当支給

■賞与：年 2 回（個人業績・会社業績 100%達成に対し、合計で基本給 2 ヶ月分）

【就業時間】

事業場外みなし労働時間制（一日当たりのみなし労働時間 7 時間 45 分）

■残業：あり（月に 30 時間程度）

【勤務地】

横浜本社：神奈川県横浜市緑区白山 1-18-2

■出張：あり（長くて 1 週間程度、多くは 2泊3日）

■転勤・出向：当面なし

【休日休暇】

会社の規定に準ずる

【待遇・福利厚生】

- ・ 通勤手当（事業場外みなし労働時間制）交通費実費を支給

Required Skills

【必須要件】

- ネイティブレベルの日本語コミュニケーションスキル/Japanese language at native level
- 5~10 年程度の営業経験。うち、産業用機械の経験必須
※代理店への情報提供の際、自社の製品知識が必要となるので、基礎知識として産業用機械の営業経験が必要。
- 顧客やディーラーとの対外的なやり取りや折衝を行うためのコミュニケーションスキル。複数のオーディエンスに対するプレゼンのためのスキル等も含む。
- 社内資料や社内会議、報告等は英語によるものが多いため、英語による実務に抵抗感がない方

【歓迎要件】

- 会話レベル、ビジネスレベルの英語使用経験

【選考について】

- 適性試験：なし
- 面接：2～3回

Company Description