【コンテンツ＆出版社戦略マネージャー候補】出版社とのリレーション構築および戦略企画　◎出版・電子書籍運営の経験活かせる

＜電子読書サービス　楽天Koboの採用＞

Job Information

Hiring Company
Rakuten Group, Inc.

Job ID
1602523

Industry
Internet, Web Services

Company Type
Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Setagaya-ku

Train Description
Tokyu Denentoshi Line, Futako Tamagawa Station

Salary
Negotiable, based on experience ~ 7 million yen

Work Hours
標準勤務時間帯 9:00 ~ 17:30※一部フレックス制度の適用あり

Holidays
土日祝日、夏季休暇、年末年始休暇など

Refreshed
November 26th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 楽天Koboの組織拡大フェーズに参画できる！
- 日本におけるデジタル読書の未来を形成することに積極的に貢献できる、変革期に参加できます。
- 自身の担当ポートフォリオ内で大きな裁量権を持ち、主要な関係構築と交渉を推進できます。

＜募集ポジション名：コンテンツ＆出版社戦略マネージャー候補＞

日本の主要出版社とのエンゲージメントを構築する経験豊富で、将来のマネージャー候補となる方を募集します。
出版社とのより深く戦略的なパートナーシップを築き、当社の核であるマンガ事業に加えて、今後の伸びしろが見込まれる非マンガコンテンツの提供を拡大するなどダイナミックなリーダーシップを発揮できる方を必要としています。

- 出版社関係管理：主要な出版社ポートフォリオ（マンガ出版社、マンガ以外の出版社を含む）との強力で信頼に基づいた関係を構築 / 維持し、彼らの主要な連絡窓口となります。
- コンテンツ獲得と交渉：電子書籍コンテンツ獲得に関する交渉をリードし、楽天Koboの戦略目標をサポートする有利な条件を確保します。
- レポート作成：出版社のパフォーマンス、コンテンツ獲得指標、主要なイニシアチブを追跡し、報告します。
- 戦略的パートナーシップ開発：共同マーケティングイニシアチブ、独占コンテンツ、革新的なプログラムなど、出版社とのより深い協力機会を特定し、開発します。
- ワークフロー変革：ユーザー（読者）と出版社（作品）の最適な関係性を作るために、対出版社及び社内間のワークフローの現状の課題を見つけ、変革を行います。

■募集背景
　楽天Koboを「読書のオアシス」へと変革するというミッションに取り組むにあたり、出版社とのパートナーシップを強化し、コンテンツライブラリを多様化するために出版社との関係性を戦略的に強化するチームを拡大しています。

このポジションは、出版社とのより深く戦略的なパートナーシップを築き、当社の核であるマンガ事業に加えて、今後の伸びしろが見込まれる非マンガコンテンツの提供を拡大するなどダイナミックなリーダーシップを発揮できる方を必要としています。

■部署・サービスについて
楽天Koboは、世界有数の大規模な電子書籍カタログを誇るグローバルな電子読書サービスです。
このサービスは多くのユーザーを抱え、急速に成長している日本の電子書籍業界において主要なプレイヤーです。

セールス課は、楽天Koboの提供するサービスの中心です。私たちは、日本国内外の出版社との戦略的なパートナーシップを構築し、多種多様な質の高い電子書籍を獲得し、私たちの「読書のオアシス」ビジョンに合致するコンテンツライブラリを確保する責任を負っています。この部門は、出版社との関係性の管理、戦略的なコンテンツ獲得、洗練されたコンテンツマーチャンダイジングへの焦点を強化するための戦略的変革の途上にあります。マンガは引き続き当社の強みであり焦点ですが、アピールと読者層の拡大のため、多様な非マンガカテゴリを戦略的に拡大しています。私たちは、プロダクト、マーケティング、デバイスチームと密接に連携し、ユーザーに最高の読書体験を提供しています。
＜組織構成＞
・人数：12名（セールス課全体）
　　うち出版社との関係性構築グループ　6名（マネージャー1名 + メンバー5名）
・中途（異業種）、新卒で構成されています。
・中途入社者のバックグラウンド
　出版社の電子書籍担当 / 電子書籍取次会社の担当 / 電子書籍のサブスクリプションサービスの担当 / 電子図書館の担当

【雇用形態】
正社員 (試用期間3ヶ月)

【給与】
想定年収： ~ 700万円

【就業時間】
9:00 ~ 17:30（休憩時間：60分）
フレックスタイム制　（コアタイム：11:00 ~ 15:00）
※楽天朝会日（コアタイム8:00 ~ 12:00）

【勤務地】
楽天クリムゾンハウス：東京都世田谷区玉川1丁目14-1
■転勤：国内への出張、海外への出張及び転勤の可能性があります。

【休日休暇】
完全週休2日制（休日は土日祝日）
年間有給休暇10日 ~ 20日（*有給については入社3カ月付与となります。入社月によって付与日数が異なります。）
夏季休暇、年末年始休暇、年次有給休暇、産前産後休暇、育児休業・介護休業、生理休暇、特別休暇（慶弔・ボランティアなど）

【待遇・福利厚生】

- 通勤手当（通勤手当：月額5万円迄支給）
- 社会保険完備（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、厚生年金基金）
- 退職金制度
- 教育制度・資格補助：あり
- 社内セミナー、階層別研修、その他業務別知識取得研修などが有り、現在も継続的に企画・改定・運用が行われており、制度は充実度を増しています。
- 入社時研修、階層別研修、業務知識取得研修（MBA等のビジネススクール開講）、英語学習サポート（社内IPTOEIC(R)テスト（R）テスト・英会話など）、外国人向け日本語学習サポート、クロスカルチャートレーニング、Global Experience Program（GEP）
- 朝食、昼食、夕食が原則無料で提供されます。和洋中イタリアン様々な料理が用意されております。
- 本社オフィスにはスポーツジム、ヘアサロン、ネイルサロン等の福利厚生施設がございます。

Required Skills

【必須要件】

- 出版、デジタルコンテンツ、メディア、または関連業界で以下のような業務を合わせて5年以上経験されてきた方
- パートナーシップ管理、事業開発、またはコンテンツ獲得における実績
- ハイパフォーマンスチームの管理・育成におけるリーダーシップ経験あり
- 出版社、ディストリビューター、または著作権者との交渉経験
- 戦略的思考力と分析力に優れ、ビジョンを実行可能な計画と測定可能な結果に変換できる能力
- 優れたコミュニケーション、プレゼンテーション、対人スキル
- 出版トレンド、消費者行動、競合状況を含む日本のデジタルコンテンツ市場に関する深い理解
- 本、マンガ、およびデジタル読書体験への情熱

【歓迎要件】

- デジタル出版プラットフォームまたは出版社のデジタル部門での経験
- 日本の出版業界における確立されたネットワーク
- 小規模チームの管理または若手スタッフの指導経験
- グローバル組織または多国籍企業での勤務経験
- ビジネスレベルの英語コミュニケーション能力

選考プロセス
書類選考→面接1～3回程度→内定
*状況により選考プロセスが変更になることもあります。
*選考過程でSPI、リファレンスチェック有。

※入社時に英語力がなくても問題ありません。入社後2年以内にTOEIC(R)テスト800点取得を目指していただきます。もし、過去にご受験されてTOEIC800点以上を取得されておりましたら、証明書（合格書）をご提示いただきます。

Company Description