

PR/118618 | Japanese Speaking Account Manager / Inside Sales - Freight Forwarding & Logistics Industry

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment UK

Job ID
1602486

Industry
Other (Trade)

Job Type
Permanent Full-time

Location
United Kingdom

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
November 3rd, 2026 17:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Associate Degree/Diploma

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

職種
Japanese Account Manager / Inside Sales（ロンドン勤務）

職務概要
日本市場の顧客を担当し、既存顧客の関係強化および新規ビジネス創出を担います。社内外の関係者と連携しながら、営業活動からオペレーション調整まで一貫して対応します。

主な業務内容
- 日本企業顧客のアカウントマネジメント（関係構築・維持・拡大）
- インサイドセールス活動（問い合わせ対応、提案、見積作成）
- 顧客ニーズに基づくソリューション提案および契約交渉
- 社内オペレーション・物流・カスタマーサービスチームとの連携

- 売上管理およびパイプラインの管理（CRM活用）
- 市場動向の分析およびビジネス機会の特定
- 問題発生時の調整および顧客対応

応募資格
- ビジネスレベルの日本語および英語（必須）
- 法人営業またはカスタマー対応の実務経験（2年以上が望ましい）
- コミュニケーション能力および調整力
- マルチタスク環境での業務遂行能力
- MS Office、CRMツールの使用経験

歓迎要件
- 物流・サプライチェーン分野の経験
- 海外就業または多文化環境での業務経験

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: https://www.jac-recruitment.co.uk/privacy-policy
Terms and Conditions Link: https://www.jac-recruitment.co.uk/terms-of-use

Company Description