≪未経験歓迎≫【名古屋】欧州製品の法人営業/セールス ◆英語力を活かしたキャリアチェンジ歓迎 ◆ドイツ本社の日本法人

≪顧客向けにカスタマイズ提案≫海外支社との連携あり/年休125日・フレックスあり

Job Information

Hiring Company
Bollhoff K.K.

Job ID
1602284

Industry
Automobile and Parts

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Aichi Prefecture, Nagoya-shi Naka-ku

Train Description
Tsurumai Line, Marunouchi Station

Salary
3.5 million yen ~ 5 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
9:00-17:45

Holidays
土日祝、夏季、年末年始、GW

Refreshed
November 10th, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Entry Level

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 既存顧客のフォローを中心に、海外本社の資料を顧客へカスタマイズ提案できる営業スタイル
- 英語力が活かせる環境 / 海外拠点と連携しながら一生モノのグローバルキャリアを身につけられる
- 未経験からスタート可能！技術知識は徐々に身につきます、営業へキャリアチェンジしたい方を歓迎
- 年休125日 / フレックス制 / 転勤なしで、安心して長期的にキャリアを築ける環境

仕事内容
ドイツ本社をはじめとする海外拠点と連携しながら、ベルホフ社製の締結部品や自動化設備を国内の自動車産業・一般産業へ拡販する営業活動をお任せします。

- 顧客への提案・営業活動：
  既存顧客のフォロー、販売代理店・商社・設備メーカーへの拡販、製品やツールのプレゼンテーション、展示会の企画・参加など。
- 海外拠点とのブリッジ業務：
  ドイツ、フランス、イギリス、中国などのグローバル拠点と、価格・技術・品質・納期に関する交渉や調整、受注後のスケジュール管理。
- 営業サポート・デスクワーク：
  見積作成、RFQ（見積依頼仕様）の確認、WEBサイトやマニュアル等の翻訳（ローカライズ）業務。
- 技術的なサポート：
  社内での検証試験および試験報告書の作成（※高度な理系知識は不要です）。

※仕事内容変更範囲：会社の指示する業務

■入社後のフォロー体制
業界未経験・営業未経験の方も歓迎します！入社後は製品の専門知識や技術について、先輩社員がレクチャーします。現時点で理系の知識がなくても、英語でのリサーチ力や「自発的に学ぶ姿勢」があれば問題なくキャッチアップできる環境です。

扱う商材・製品
セルフピアシングリベット、ブラインドナット、リベット、接着、クリンチング、インサートナット等

★本ポジションの魅力★
本社（ドイツ）の最先端の製品資料（英語）をただ翻訳して渡すのではなく、日本の顧客（自動車メーカー等）の課題に合わせて「自分で提案資料をカスタマイズ・ローカライズ」して提案できる裁量があります。
「海外の技術」と「日本の顧客」を繋ぐ架け橋として、介在価値を非常に高く実感できる環境です。

雇用形態
正社員

試用期間
有り（3ヶ月）

職位
セールスエンジニア

給与条件
年俸制
年収： 350万円 ~ 500 万円
※年収はご経験・スキルに応じて決定しますので上記の限りではございません。

・賞与： 年 1回
　※1か月は、予算に対する達成に対する評価
　※1か月分は、各評価項目に対する達成度に評価
・昇給：年1回（入社月による）
　※詳細はオファー時にお伝えします。

交通費：一部支給（上限50,000円）
残業手当：定額の残業代
・30時間分の残業は月給に込み
・30時間分の残業代 + 超過分した場合は別途支給　※詳細はオファー時にお伝えします。

残業手当：
定額の残業代
固定残業時間 30時間 / 月
30時間分の残業代 + 超過分した場合は別途支給
※詳細はオファー時にお伝えします。

就業時間
固定（定額）残業代制
就業時間 09:00 ~ 17:45
休憩時間 12:00-12:45
残業 月 10 時間 ~ 30 時間程度
フレックス利用可（コアタイム11：00-15：00）

勤務地
愛知県名古屋市中区丸の内1-10-29 丸の内 駅から徒歩5分
転勤： 無し
会社の定める事業所
出向： 無し

休日
年間休日 125 日
完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始
※会社カレンダーによる

年間有給休暇
有給休暇は入社後6ヶ月目から付与されます
(年間休日 125 日 有給休暇 初年度 10 日 (6 か月目 ~))

社会保険
健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険 退職金積み立て

その他手当
・食事補助　最大7500円支給
　※会社から補助 7500円 / 個人負担 7500円 が必要になります。
・退職金積み立て制度 (月給により積み立て額決定)

選考プロセス
適性試験： あり
面接回数： 2 ~ 3回

Required Skills

★未経験歓迎★
英語力を活かし、外資系企業で国内営業にチャレンジしたい方歓迎します。

【必須】
- 英語力： 英語を使用の実務経験 または TOEIC700点レベル以上
- 普通自動車運転免許

【歓迎】
- 英語を使用した実務経験
- 新規開拓営業経験
- メーカーでの営業経験
- 自動機メーカーでの実務経験
- 部品メーカーでの実務経験
- PCスキル：Excel (graph, V-look up, Pivot is preferred), Power point, Word

Company Description