



≪未経験歓迎≫【名古屋】欧州製品の法人営業/セールス ◆英語力を活かしたキャリア
チェンジ歓迎 ◆ドイツ本社の日本法人

≪顧客向けにカスタマイズ提案≫海外支社との連携あり/年休125日・フレックスあり

Job Information

Hiring Company

[Bollhoff K.K.](#)

Job ID

1602284

Industry

Automobile and Parts

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Aichi Prefecture, Nagoya-shi Naka-ku

Train Description

Tsurumai Line, Marunouchi Station

Salary

3.5 million yen ~ 5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

9:00-17:45

Holidays

土日祝、夏季、年末年始、GW

Refreshed

August 11th, 2026 09:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

◀募集要項・本ポジションの魅力▶

- ・既存顧客のフォローを中心に、海外本社の資料を顧客へカスタマイズ提案できる営業スタイル
- ・英語力が活かせる環境 / 海外拠点と連携しながら一生モノのグローバルキャリアを身につけられる
- ・未経験からスタート可能！技術知識は徐々に身につきます、営業へキャリアチェンジしたい方を歓迎
- ・年休125日 / フレックス制 / 転勤なしで、安心して長期的にキャリアを築ける環境

仕事内容

ドイツ本社をはじめとする海外拠点と連携しながら、ベルホフ社製の締結部品や自動化設備を国内の自動車産業・一般産業へ拡販する営業活動をお任せします。

- ・顧客への提案・営業活動：
既存顧客のフォロー、販売代理店・商社・設備メーカーへの拡販、製品やツールのプレゼンテーション、展示会の企画・参加など。
- ・海外拠点とのブリッジ業務：
ドイツ、フランス、イギリス、中国などのグローバル拠点と、価格・技術・品質・納期に関する交渉や調整、受注後のスケジュール管理。
- ・営業サポート・デスクワーク：
見積作成、RFQ（見積依頼仕様）の確認、WEBサイトやマニュアル等の翻訳（ローカライズ）業務。
- ・技術的なサポート：
社内での検証試験および試験報告書の作成（※高度な理系知識は不要です）。

※仕事内容変更範囲：会社の指示する業務

■入社後のフォロー体制

業界未経験・営業未経験の方も歓迎します！入社後は製品の専門知識や技術について、先輩社員がレクチャーします。現時点で理系の知識がなくても、英語でのリサーチ力や「自発的に学ぶ姿勢」があれば問題なくキャッチアップできる環境です。

扱う商材・製品

セルフピアシングリベット、ブラインドナット、リベット、接着、クリンチング、インサートナット等

★本ポジションの魅力★

本社（ドイツ）の最先端の製品資料（英語）をただ翻訳して渡すのではなく、日本の顧客（自動車メーカー等）の課題に合わせて「自分で提案資料をカスタマイズ・ローカライズ」して提案できる裁量があります。
「海外の技術」と「日本の顧客」を繋ぐ架け橋として、介入価値を非常に高く実感できる環境です。

雇用形態

正社員

試用期間

有り（3ヶ月）

職位

セールスエンジニア

給与条件

年俸制

年収：350万円～500万円

※年収はご経験・スキルに応じて決定しますので上記の限りではございません。

- ・賞与：年1回
※1か月は、予算に対する達成に対する評価
※1か月分は、各評価項目に対する達成度に評価
- ・昇給：年1回（入社月による）
※詳細はオファー時にお伝えします。

交通費：一部支給（上限50,000円）

残業手当：定額の残業代

・30時間分の残業は月給に込み

・30時間分の残業代 + 超過分した場合は別途支給 ※詳細はオファー時にお伝えします。

残業手当：

定額の残業代

固定残業時間 30時間 / 月

30時間分の残業代 + 超過分した場合は別途支給

※詳細はオファー時にお伝えします。

就業時間

固定（定額）残業代制

就業時間 09:00～17:45

休憩時間 12:00-12:45

残業月 10時間～30時間程度

フレックス利用可（コアタイム11:00-15:00）

勤務地

愛知県名古屋市中区丸の内1-10-29 丸の内 駅から徒歩5分

転勤： 無し

会社の定める事業所

出向： 無し

休日

年間休日 125 日

完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始

※会社カレンダーによる

年間有給休暇

有給休暇は入社後6ヶ月目から付与されます

(年間休日 125 日 有給休暇 初年度 10 日 (6 か月目 ~))

社会保険

健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険 退職金積み立て

その他手当

・食事補助 最大7500円支給

※会社から補助 7500円 / 個人負担 7500円 が必要になります。

・退職金積み立て制度（月給により積み立て額決定）

選考プロセス

適性試験： あり

面接回数： 2～3回

Required Skills**★未経験歓迎★**

英語力を活かし、外資系企業で国内営業にチャレンジしたい方歓迎します。

【必須】

- 英語力： 英語を使用の実務経験 または TOEIC700点レベル以上

- 普通自動車運転免許

【歓迎】

- 英語を使用した実務経験

- 新規開拓営業経験

- メーカーでの営業経験

- 自動機メーカーでの実務経験

- 部品メーカーでの実務経験

- PCスキル：Excel (graph, V-look up, Pivot is preferred), Power point, Word

Company Description