

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

法人イベントの新規開拓営業 - 都内グローバルホテル

法人イベントの新規開拓営業 - 都内グローバルホテル

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1602274

Industry

Hotel

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

July 13th, 2026 09:33

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

東京の大規模ラグジュアリーホテルにて、法人向けイベントの新規開拓営業を担当いただきます。企業のニーズに合わせた会場提案を通じて、イベント受注の最大化を担うポジションです。

企業情報

都内有数のバンケット・会議施設規模を誇り、国内外の企業イベント・会議を多数手がけています。国際色豊かな環境で、営業力を活かせるフィールドがあります。また、インターナショナルブランド内での国内外のキャリアステップも豊富です。

職務内容

東京を中心とした法人顧客への新規営業活動（訪問・提案）

企業イベント・会議に関するニーズヒアリングと企画提案

会場利用・イベントソリューションの提案およびクロージング

顧客関係の構築および長期的なリレーションマネジメント

マーケットや競合の調査、営業戦略の立案

社内関連部署との連携によるスムーズな受注・引き継ぎ

条件・待遇

大規模かつ多様なイベント案件に関わる経験

国内複数拠点を活かしたキャリアパス機会

国際的なチーム環境でのキャリア構築

勤務時間：平日 9:00～17:30（週末対応は稀）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Maria Hotta at +813 6832 8696.

Required Skills

法人営業または対人折衝のご経験（業界不問）

高いコミュニケーション力・提案力

自発的に行動できる営業マインド

結果志向で目標達成に向けて取り組める方

日本語：ネイティブレベル（必須）

英語力：不問

※旅行代理店、航空会社、ラグジュアリーブランド等のご経験者歓迎

Company Description

都内有数のバンケット・会議施設規模を誇り、国内外の企業イベント・会議を多数手がけています。国際色豊かな環境で、営業力を活かせるフィールドがあります。また、インターナショナルブランド内での国内外のキャリアステップも豊富です。