

www.michaelpage.co.jp

セールスプロジェクトリード

グローバル車両開発を牽引 | セールスプロジェクトリード

Job Information

Recruiter[Michael Page](#)**Job ID**

1602273

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

6 million yen ~ 8 million yen

Refreshed

July 13th, 2026 09:32

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、市場ニーズと車両開発をつなぐ営業サイドのプロジェクトリードです。

各国の要件を取りまとめ、関係部門と連携しながらグローバルでの製品投入を推進します。

企業情報

外資系大手のグローバル商用車メーカーです。世界170以上の市場で事業を展開し、現在はグローバル統合により新たな商用車グループとして成長を加速しています。電動化・カーボンニュートラルなど次世代技術にも積極投資しています。

職務内容

- ・車両開発プロジェクトにおける営業サイドのリード
- ・各市場（地域）からのニーズ・要望の収集および整理
- ・開発・生産・商品企画など社内関係部門との調整
- ・新製品の市場投入（ローンチ）の推進
- ・商品企画・ラインナップ戦略の検討
- ・市場分析および顧客ニーズの把握

- ・製品ロードマップ策定への関与

条件・待遇

- ・グローバルプロジェクトへの参画機会
- ・次世代モビリティ領域（電動化等）への関与
- ・フレックスタイム制度
- ・在宅勤務制度（ハイブリッド勤務／神奈川エリア）
- ・ダイバーシティの高い国際的な職場環境
- ・競争力のある報酬（経験に応じて決定）

すべての条件に合致しなくても、ご興味があればぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuki Kobayashi +81366276051.

Required Skills

- ・自動車業界における営業、商品企画、またはプロジェクト経験
- ・部門横断での調整・コミュニケーション経験
- ・複数のステークホルダーと連携し業務を推進した経験
- ・※商用車の経験は必須ではありません

Company Description

外資系大手のグローバル商用車メーカーです。世界170以上の市場で事業を展開し、現在はグローバル統合により新たな商用車グループとして成長を加速しています。電動化・カーボンニュートラルなど次世代技術にも積極投資しています。