【横浜】セールスエンジニア　◆既存顧客のフォロー ◆中国語が活かせる ※化学品または樹脂関連業界での経験者優遇

≪中国大手樹脂メーカー≫日系大手商社と取引 -世界130カ国以上に輸出-

Job Information

Hiring Company
金発科技JAPAN株式会社

Job ID
1602202

Industry
Chemical, Raw Materials

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Tsuzuki-ku

Train Description
Yokohama City Subway Green Line, Kitayamata Station

Salary
5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00 (所定労働時間8時間)

Holidays
完全週休二日制　土曜　日曜　祝日

Refreshed
October 30th, 2026 11:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Other Language
Chinese (Mandarin) - Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

採用背景
さらなる事業拡大に向け当社にて活躍いただける方を募集致します。

■企業魅力
〇規模
中国での大手樹脂メーカー
15年連続で「フォーチュン」中国トップ500企業リストにランクイン

〇グローバル性
製品:130以上の国に輸出され
取引先:世界中の1,000社以上の有名な企業
グローバル出張可能

〇安定性
日系大手自動車メーカーやOAメーカー、日系大手商社との取引ありで安定

〇収入・昇進
当社は外資系で成果主義のため、経験年数に関係なく昇進や昇格が可能
業績や評価が昇給・賞与に反映する社風なので、将来的に収入アップとキャリアアップが目指せる

■仕事の内容
セールスエンジニア
既存顧客のフォロー及び、採用量増加に向けた販促活動を担当します。

具体的には:

- 試作材の手配、注文の納期管理、クレーム対応を担当します。
- ユーザーへのPR活動（新規顧客の開拓・競合品からの切替提案）を行います。
- キーアカウントマネージャーとの連携を通じて、案件の量産までフォローをします。
- 営業スタイル：ルート営業及び新規開拓

■入社後の流れ
OJTを通じて独り立ちまでサポートいたします。
中国工場への見学などスキルアップが図れる育成環境もご用意しております。

雇用形態
正社員
試用期間：2〜6ヶ月

年収
500万～800万円
月給制

勤務地
神奈川県横浜市都筑区北山田２丁目2-21 北山田吉岡ビル
勤務地最寄駅：横浜市営地下鉄ブルーライン線 / 北山田駅駅
※リモートワークおよび出張が基本となるため、出社は月１，２回程度となります。

勤務時間
09:00～18:00（所定労働時間8時間）
【休憩】60分
【その他】事業場外所定労働時間のみなし労働時間制を適用する。

休日休暇
【休日】120日（内訳）　完全週休二日制　土曜　日曜　祝日
【有給休暇】有（～20日）

手当・福利厚生
【諸手当】通勤手当（有）残業手当（有）成果報酬有（成績に応じて）
【社会保険】健康保険　厚生年金保険　雇用保険　労災保険　介護保険
【寮・社宅】無

Required Skills

【必須（MUST）】

- 1年以上の法人営業経験（化学品または樹脂関連業界での経験者優遇）
- 中国語ビジネスレベル以上（外国籍の方は日本語に堪能であること）
- 大学専攻:高分子、化学、材料など理科生

【歓迎（WANT）】

- 自動車(OEMやtier1)、OA機器、電子電気、家電部品、コンパウンド樹脂、樹脂部品など関連分野での法人営業経験がある方
- 樹脂プラスチックに関する知識が持っている方
- 英語(ビジネスレベル以上)

Company Description