



シニア カスタムソリューション セールススペシャリスト

Job Information

Hiring Company

International Data Corporation Japan

Job ID

1602164

Industry

Think Tank, Research Institute

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

Salary

Negotiable, based on experience

Work Hours

会社の規定に準ずる

Holidays

会社の規定に準ずる

Refreshed

July 24th, 2026 14:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・テクノロジー企業向けにカスタムリサーチ・コンサルティングサービスの新規提案営業を担当
- ・新規顧客開拓を通じて企業の経営課題解決を支援し、高い営業成果を追求できる
- ・世界的な市場調査会社で経営層への提案や大型案件を経験し、営業力と専門性を磨ける
- ・全社一斉休暇やボランティア休暇など独自の休暇制度があり、成長を支える環境が整う

【業務内容】

IDC Japanでは、高いインパクトをもたらすシニア カスタムソリューション セールススペシャリストを募集しています。本ポジションは、日本国内のテクノロジー企業を対象に、IDCのカスタムリサーチおよびコンサルティングソリューションを販売するクォータ制のハンター型営業職です。複雑かつ高価値なエンゲージメントを発掘・追求・クローズすることにより、新規収益の創出において重要な役割を担います。

これはハンター型の営業職です。新たな関係構築、新規アカウントの開拓、そして大規模組織を自信と粘り強さをもって攻略することに意欲的な方を求めています。

- ・日本におけるカスタムソリューションの四半期売上目標を達成・超過する
- ・日本国内のテクノロジーベンダー、グローバルIT企業、エンタープライズアカウントを対象に新規ビジネスを開拓・推進する
- ・ソートリーダーシップ調査からGo-to-Marketストラテジープロジェクトまで、IDCのカスタムリサーチ・アドバイザー・コンサルティングサービスを販売する
- ・強固なパイプラインを構築・維持し、プロスペクティングからクローズまでの完全な営業サイクルを管理する
- ・IDC Japanのリサーチアナリスト、ソリューションコンサルタント、プロジェクトマネージャーと連携し、提案書の設計・スコープを行う
- ・ジェネラリスト営業チームと協力し、既存アカウント内のクロスセル・アップセル機会を特定する
- ・日本各地の業界イベント、顧客ミーティング、ブリーフィングにてIDCを代表する

■このポジションの魅力：

IDCでは、あなたの仕事の世界のテクノロジー理解と未来の方向性を形成する力を持っています。

厳密さ、誠実さ、共同の成功を重んじる、向上心の高い優秀な同僚と協働できます。

信頼されるテクノロジーインテリジェンスのグローバルプロバイダーとして、IDCはビジネス・テクノロジーリーダーが自信を持って意思決定できるエビデンスを提供しています。そのインサイトは、あらゆる業界・地域の戦略・投資・イノベーションに活用されています。

IARより5年連続「アナリストファーム・オブ・ザ・イヤー」を受賞したIDCは、信頼性とインパクトの基準を確立しています。世界1,000名以上のアナリストを擁し、グローバルな視点と実践的な関連性を兼ね備えています。ここでは、あなたのアイデアが重要視され、声が届け、あなたの貢献がリーダーたちの日々の意思決定に活用されます。成長・コラボレーション・長期的なキャリア開発を支援するカルチャーの中で、意義のある仕事ができます。

■提供する環境：

- ・個性を活かせるカルチャー：
 - 専門外の新しい領域を探索し、やりがいのある仕事に継続的に取り組める環境
- ・ハイブリッド勤務制度：
 - 週・月単位で一定日数の出社が必要（部門により異なる）
- ・休暇制度：
 - 法定休暇・祝日に加え、毎年見直しを行う全社一斉休暇として8月19日（アンブラグデー）および12月24日～1月1日（グローバルシャットダウン）、ならびにボランティア休暇を付与
- ・成果に結びつくイニシアティブが評価される、高度にプロフェッショナルかつグローバルに信頼される市場調査・アドバイザーファームでのポジション

【雇用形態】

正社員

【給与】

経験考慮の上、応相談

【就業時間】

会社の規定に準ずる

【勤務地】

会社の規定に準ずる

■出張：10%未満

■勤務体系：100%出社

【休日休暇】

会社の規定に準ずる

※法定休暇・祝日に加え、毎年見直しを行う全社一斉休暇として8月19日（アンブラグデー）および12月24日～1月1日（グローバルシャットダウン）、ならびにボランティア休暇を付与

【待遇・福利厚生】

会社の規定に準ずる

Required Skills

【必須要件】

- ・学士号必須（ビジネス、マーケティング、経済学、テクノロジーまたは関連分野）
- ・クォータ超過の実績
- ・日本語・英語の完全なバイリンガルーピッチ、交渉、リレーション構築を両言語で行える方
- ・両言語における優れた文書・口頭コミュニケーション力。経営層から技術者まで、相手に応じたスタイルで対応できる方
- ・真のハンターメンタリティー。プロスペクティングに意欲的で、反論にも粘り強く、クローズに集中できる方
- ・高い自律性：自ら考え、主体的に行動し、指示を待たない方
- ・複雑なIDCのサービスを明確な顧客価値に翻訳できる、強いコンサルティング営業スキル
- ・リサーチ・デリバリー・オペレーションチームをまたぐマトリクス環境で、曖昧さをいとわず柔軟に働ける方

【歓迎要件】

- ・修士号優遇（MBAまたは同等の大学院資格）

※平等雇用機会について：

IDCはすべての有資格者に対して平等な雇用機会を提供することを約束します。雇用資格の確認が必要です。当社はE-Verifyプログラムに参加しています。

Company Description