

セールスエンジニア

タプロゲ・ジャパン株式会社での募集です。 セールスエンジニアのご経験のある方は...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
タプロゲ・ジャパン株式会社

Job ID
1601983

Industry
Machinery

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Hyogo Prefecture

Salary
5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏…

Refreshed
November 13th, 2026 08:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2266857】
■同社主力製品の『タプロゲ式復水器細管連続洗浄装置』や『自己逆洗PR BW型フィルタ』のセールスエンジニアとして従事いただきます。
・プラントメーカー、電力会社、製鉄、製紙会社などの自家発電設備を持つメーカー等へ顧客プラントの仕様に合わせた機器選定を含む提案型営業（代理店を通しての提案もあります）
・EPC事業者や独立系発電事業者、電気事業者、その他の業界 - 製紙、製鉄などへの定期的な訪問

・重要クライアントに対するサポート
・技術仕様書などの読解・評価、社内ならびに海外グループ会社、社外協力会社との確認、プロジェクト納入時の検収
・技術面や性能、効率性などに関するクライアントからの問合せに応じた助言
・クライアントからの仕様書に則した見積書・提案書作成（英文での作成あり）
・業界分析や動向調査、市場調査
【出張について】
・月2～3回、1日～2日間程度の出張が発生する月があります。
・頻度は高くありませんが、海外出張もあります。
【顧客・エリア】
・電力会社、プラントメーカー、自家発電設備をもつ製鉄・製紙・石油会社など

Required Skills

【必須条件】
・機械（産業機械、装置、設備など業種不問）やプラント関連業界での実務経験者
【歓迎条件】
・工業製品、エンジニアリング関連商品の営業経験・技術営業、セールスエンジニアの経験のある方
・契約書締結の経験
【求める人物像】
・国内チームだけでなく、海外チームとの協業に興味を持てる方

Company Description

主に発電所向け冷却プラント洗浄装置　製造・販売・メンテナンス